

## Cirurgião-Dentista comemora conquistas e continua encarando desafios



O reconhecimento da Harmonização Facial como especialidade, regulamentando os cursos, a autorização pelo CFO do registro, a inscrição e a divulgação de mais de duas especialidades, são algumas das conquistas a comemorar neste Dia do Cirurgião-Dentista.

Essas e outras resoluções foram publicadas no dia 30 de janeiro de 2019, durante a realização do 37º CIOSP.

Graças a resolução 198/2019, hoje a APCD-Ribeirão Preto tem em sua grade de cursos, o Curso de Harmonização Facial, iniciado recentemente, com turma lotada. Entretanto, muitos desafios ainda persistem e a luta continua.

Páginas 3 e 4

### CROSP promove palestra na APCD-RP

Com base na metodologia do coaching foi realizada, no dia 5 de setembro, dentro do Projeto Integração do CROSP, a palestra ministrada por Marconi Torchia, pós-graduado em cursos internacionais de Gestão de empresas, franquiado da ActionCoach. A abordagem foi sobre "Como um programa de coaching pode equilibrar o seu negócio e a sua vida pessoal".

Página 8

### Em outubro, Curso intensivo de Laserterapia

Com uma semana de duração, a EAP da APCD-Ribeirão Preto promove o Curso Habilitação em Terapias Complementares em Laserterapia e Capacitação em Biofotônica na HOF.

No formato intensivo, a nova edição será realizada de 7 a 12 de outubro. Inscrições na APCD-Ribeirão Preto. Maiores informações: (16) 3630 0711.

Página 10

Embora com avanços a comemorar, cirurgiões-dentistas encaram desafios na luta pela valorização da profissão.

## Parceria APCD e NGA - Estre

O descarte do seu resíduo feito por quem entende!

A APCD-Ribeirão Preto contratou os serviços da Núcleo de Gerenciamento de Resíduos da Saúde (NGA), do Grupo ESPRE, de Jardinópolis, empresa especializada em coleta, transporte, tratamento e destinação final dos resíduos gerados por clínicas e consultórios odontológicos.

Com a iniciativa facilita a contratação dos serviços pelos associados da APCD-RP. Os associados podem obter informações precisas na NGA - fone (16) 3514 5600.

Página 4

**Veja mais!**  
GENTE QUE FAZ NA APCD-RP  
**Ângela Sanchez**  
Trajetória de Sucesso.  
Página 6

**ARTIGO**  
Resíduos dos serviços de saúde: finalmente justiça fiscal!  
Vereador Bertinho Scandiuzzi.  
Página 2

**CIENTÍFICO**  
Clareamento combinado: potencializando a satisfação do paciente com POLA.  
Páginas 18 e 19

## Curso Lighting Concept LN com o professor Levy Nunes



Com natureza teórico e clínico, será realizado, no dia 14 de outubro o Curso Técnica Lighting Concept LN, coordenado e ministrado pelo Prof. Dr. Levy Nunes.

Com duração de 12 horas/aula, das 8 às 20 horas, o curso tem o objetivo de passar para o profissional técnica cirúrgica totalmente segura, experenciada em mais de 3600 cirurgias.

Página 4

O sorriso acolhe, aproxima, aconchega! Aos cirurgiões-dentistas, a gratidão pelos belos e harmoniosos sorrisos.



**Com a palavra Bertinho Scandiuzzi**



**Resíduos dos serviços de saúde – finalmente justiça fiscal!**

A Câmara aprovou no mês de setembro, o Projeto de Lei do Executivo Municipal que resolve definitivamente o antigo problema do imposto cobrado pela destinação do lixo, o chamado "resíduos da saúde". A Lei traz alterações em relação à taxa de coleta, transporte, tratamento e destinação final de Resíduos de Serviços de Saúde, que envolve o pagamento de tributos ao município.

Foi o último passo para a concretização de uma luta antiga! O imposto que pagamos na destinação do lixo, ou melhor, resíduos da saúde produzidos por profissionais da área, que inclui nós, cirurgiões dentistas.

A lei é alentadora, traz a reformulação na forma de cobrança e arrecadação do tributo, com transparência e justiça fiscal, boa notícia para classe. Em vigor, a Lei permitirá a redução do valor do imposto, que agora será cobrado por quilo de resíduo efetivamente coletado pelo contribuinte, e não mais por faixa de geração de resíduos, promovendo maior justiça fiscal. O Poder Público Municipal terá que colocá-la em vigor em 90 dias.

As modificações propostas no Projeto de Lei também possibilitarão ao contribuinte, profissionais de saúde, uma maior segurança e controle das informações sobre os resíduos por ele gerados. Isso afastará os inúmeros questionamentos contra os lançamentos da taxa realizada pela Administração Pública, ocorridos na legislação atual. Mas todos sabemos que isso não vem de hoje. Administrações passaram, travamos uma luta pela justiça fiscal para a classe, discussões foram promovidas, debates empreendidos e finalmente um direcionamento adequado foi dado à questão, que tanto vem causando prejuízos.

A CEE Comissão Especial de Estudos dos Resíduos Serviços de Saúde da qual sou presidente, já havia ouvido no último dia 19 de setembro, o Sr. Hamilton Keiji Iamamura, Diretor de Tributos Imobiliários da Secretaria Municipal da Fazenda. Durante seu depoimento, ele esclareceu o Projeto de Lei. O bom senso prevaleceu!

Esta é uma reivindicação antiga que a classe médica/odontológica tem discutido a algum tempo e enfim o projeto vem em bom tempo, para aperfeiçoar o serviço, trazer maior transparência e segurança na apuração da base de cálculo do tributo.

A Comissão de Estudos trouxe o problema à tona, ouviu especialistas, contribuintes, discutiui, apresentou propostas. O governo municipal, foi sensível, desenvimentista, ouviu e fez o projeto de Lei. A Câmara aprovou! Agora é Lei. Comemoramos!

**Conquistas e desafios constantes**

O ano passa voando, eis que chegamos em outubro, mês especial para nós integrantes da classe, no dia 25 comemoramos o Dia do Cirurgião-Dentista e o Dia Nacional da Saúde Bucal. Essas datas são criadas não apenas com intuito de festejar, levantar brindes, mas principalmente de provocar, todo ano, uma reflexão sobre questões envolvendo os profissionais de Odontologia e de saúde pública. São tantas, envolvendo atendimento humanizado, campanhas preventivas, especialidades, tendências, avanços, realidade no consultório, gestão, ética, e por aí vai. Então, a reflexão é bem-vinda para que possamos juntos unir esforços, buscando soluções práticas, viáveis, para a valorização da Odontologia, do profissional e para a promoção da saúde bucal da população.

Em termos de avanços tecnológicos as conquistas são diárias. Se por um lado isso nos impulsiona, por outro exige muito: atualização, aquisição de novos equipamentos, participação de congressos, estratégias para conquistar o cliente, até o devido preparo para fazer a gestão. Além de tempo e investimento, requer disposição para encarar de frente tudo isso.

A APCD faz a sua parte, discute, pondera, propõe e delibera em reuniões, promove cursos e congressos, de forma dinâmica, cria meios para o promover o crescimento, através da interação de todos os envolvidos neste processo. Foi o que aconteceu na Reunião Extraordinária do CORE - Conselho de Regionais realizada, no dia 21 de setembro, da qual estivemos participando, em São Paulo. O objetivo principal foi de votar algumas mudanças no Estatuto da Associação.

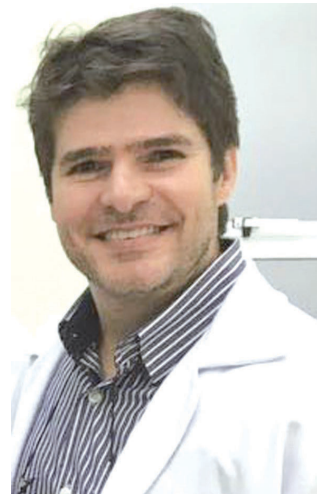
Por outro lado, neste ano tivemos muitas conquistas,

com as resoluções do CFO em janeiro. Uma delas importante para os profissionais voltados para a estética, foi o reconhecimento pelo Conselho Federal de Odontologia da Harmonização Orofacial como especialidade, autorizando e normatizando os cursos. Aqui na APCD-RP, em outubro, teremos o segundo módulo do curso de Especialização Orofacial, que é ministrado pela equipe do prof. Levy Nunes, uma autoridade mundial no assunto.

A mais recente, foi quanto a coleta dos resíduos em nossos consultórios, que há anos vem desgastando os colegas da classe. A APCD-Ribeirão Preto fez convênio com a NGA – do Grupo ESTRE. A empresa faz o gerenciamento dos serviços, para realização de coleta, transporte, tratamento e destinação adequada final dos resíduos. Procurem a NGA e terão condições especiais estabelecidas em nosso convênio.

No mais, nós, da diretoria executiva e departamental da APCD-Ribeirão Preto, desejamos sucesso a todos os cirurgiões-dentistas! Que neste 25 de outubro, os colegas sejam agraciados com belos sorrisos de seus clientes.

Abraço a todos,



**Dr. Regis Peporini - presidente da APCD-Ribeirão Preto**

**Realizada Reunião Extraordinária do Core em São Paulo**

Foi realizada, no dia 21 de setembro, Reunião Extraordinária do CORE – Conselho das Regionais da Associação Paulista de Cirurgiões-Dentistas.

Entre os presentes, membros da diretoria do CORE, representantes de várias regionais e o presidente da APCD – Ribeirão Preto Dr. Regis Peporini.

A reunião convocada extraordinariamente foi feita com

o objetivo de propor e votar algumas mudanças no Estatuto da Associação Paulista de Cirurgiões-Dentistas.

"Todas as reuniões são de suma importância para a classe e para a Associação, está reunião, entretanto, foi ainda mais relevante pela votação dessas mudanças, feita de forma consciente e democrática", salienta o presidente da APCD-RP.



Após a Reunião do Conselho de Regionais, Regis Peporini - pres. da APCD Ribeirão Preto, com Silvio Cecchetto - pres. da ABCD e vice-pres. da APCD, Wilson Chediek - pres. da APCD Central, Lucio Pereira - pres. da APCD-Barretos e Marcelo Ribeiro - pres. da APCD Jaboticabal e Coordenador da Macro 5.

**Expediente**

O **Jornal da APCD - RP** é um órgão Informativo da Associação Paulista dos Cirurgiões-Dentistas Regional de Ribeirão Preto, entidade de utilidade pública pela lei nº 7535, de 1º de novembro de 1.996. Os artigos assinados publicados neste informativo não representam a opinião do Jornal e são de inteira responsabilidade de seus autores.

**Presidente:** Dr. Regis de Moraes Peporini - 1º vice Dr. Paulo Alves de Oliveira Juniora - 2º Vice -Zelio Faeda. **Secretaria Geral:** Dr. Flávio Dalto / **Tesoureiro:** Dr. Artur Rocha Martini  
**Diretor de Jornalismo:** Dr. Habib Assad Nader.

**Conselho Editorial:** Dr. Regis Peporini e Dr. Artur Rocha Martini.  
**Jornalista responsável:** Dalva Maria de Souza-MTB 23099  
**Arte-finalista:** Ney Tosca

**Departamento Comercial:** (16) 3629 0628 - 9 91359540 - Dalva Maria.

**Tiragem:** 5.000 exemplares / **distribuição:** 5ª Macro Região da APCD - Ribeirão Preto e cidades vizinhas .

**APCD-RP - Sede:** Avenida do Café, 1.080 - Ribeirão Preto/SP - Fone/fax: 3630-0711 - Redação do Jornal: 3629-0628.  
**Redação:** jornalista@apcdrp.org.br / http://www.apcdrp.org.br e-mail.apcdrp@apcdrp.org.br

# Cirurgião-Dentista

## As conquistas e desafios da profissão

*Toda profissão tem desafios. Transformá-los em oportunidades é uma qualidade de profissionais criativos e atentos no mercado em que atuam. O Dia do Cirurgião-Dentista brasileiro, celebrado em 25 de outubro, estimula a uma reflexão sobre a profissão, sua evolução até o estágio atual, as importantes conquistas e os vários desafios que persistem.*

Entre as conquistas recentes podemos mencionar as cinco resoluções publicadas pelo Conselho Federal de Odontologia (CFO), no dia 30 de janeiro, durante o 37º Congresso Internacional de Odontologia de São Paulo (CIOSP), todas importantes para o bom desempenho do cirurgião-dentista, especialmente na construção de seu relacionamento com a comunidade e entre si.

"Realmente um marco divisório para a Odontologia do país, resoluções importantes, dando um norte em questões fundamentais para os profissionais de Odontologia," salienta **Dr. Regis Peporini** - presidente da APCD-RP

Para **Dr. Luís Fernando Jardim**, delegado da Seccional Ribeirão Preto do CROSP, todas as resoluções são muito relevantes, trouxeram novas perspectivas para os profissionais da Odontologia. "Normalizam, direcionam para posturas corretas frente ao mercado, com ética e responsabilidade", salientou.

Nem é preciso argumentar, muitas são as razões, para a resolução 197/2019, que proíbe a inscrição e o registro de alunos egressos de cursos de Odontologia integralmente realizados na modalidade de ensino a distância.

O reconhecimento da Harmonização Orofacial como especialidade odontológica através da resolução 198/2019, permitiu regulamentar, perante o Conselho, os cursos de formação de especialistas nesta área. Criou normas para a realização de tais cursos, inclusive, quanto a carga horária mínima, titulação dos professores e do coordenador.

Segundo, **Dra. Isamara Cavalcanti**, especialista em Odontologia Legal e diretora da EAP da APCD-RP, para os profissionais que já atuam na área estética e para os demais que têm afinidades com a especialidade, está conquista representa a perspectiva de maior rentabilidade, dentro de uma atuação legal, podendo como especialista, ter um diferencial no mercado.

"Essa foi uma conquista para toda a classe odontológica, e para a EAP, foi uma vitória particular, onde agora o curso de especialização em Harmonização Orofacial é uma realidade" frisa ela.

O prof. **Dr. Levy Nunes**, coordenador geral e professor do curso de especialização em Harmonização Orofacial da APCD-Ribeirão Preto, ressalta: "Hoje existe procedimento de forma isolada, simplesmente pela estética. O cirurgião-dentista acabou entrando na seara onde a Odontologia se encontrou com a Harmonização orofacial e vice e versa. Uma complementa a outra. A face é sempre vista como área da Odontologia e o momento é oportuno, o crescimento tem sido cada vez maior, as técnicas cada vez mais refinadas e o cirurgião-dentista com sua formação de cabeça e pescoço evoluiu, significativamente".

Sobre a luta de classes profissionais para reserva de mercado com desfecho favorável ao cirurgião-dentista o professor ressalta: "ganhar o mercado é uma questão de competência, tem espaço para todo mundo. Em termos judiciais depois de muita discussão, a justiça se manifestou favorável aos Cirurgiões-Dentistas. A postura do Conselho Federal de Odontologia tem sido extremamente firme, defendendo o espaço da Odontologia efetivamente, não medindo esforços para que tivéssemos os direitos preservados, hoje o cirurgião-dentista está autorizado a atuar na Harmonização Orofacial".



*O reconhecimento da Harmonização Facial como especialidade, regulamentando os cursos, a autorização pelo CFO do registro, a inscrição e a divulgação de mais de duas especialidades, são algumas das conquistas em 2019.*

para os profissionais que querem desfrutar dos recursos e conforto proporcionados por elas. Entretanto, em muitas cidades pequenas,

em vários estados do país, faltam profissionais de Odontologia, e ainda carece de democratizar o atendimento odontológico.

Em centros mais atrativos, com maiores perspectivas econômicas, os cirurgiões-dentistas disputam o mercado e, para a captação de clientes, precisam dinamizar seu campo de atuação, investindo em várias especialidades.

"Está cada dia mais difícil esta disputa acirrada de mercado, a luta pela sobrevivência, em meio a essa crise moral e ética instalada na sociedade, estimulando, muitas vezes, posturas inadequadas de integrantes da classe", frisa Dr. Artur Martini - Diretor da APCD-Ribeirão Preto e professor dos cursos de aperfeiçoamento e especialização em Endodontia da EAP Dr. Raphael Baldacci.

### COMO ADMINISTRAR E VALORIZAR A PROFISSÃO

A não ser que o profissional trabalhe em uma clínica terceira, caso não consiga contratar pessoas capacitadas, o cirurgião-dentista precisa ter conhecimento administrativo e financeiro, para, alinhado ao mercado tecnológico e às demandas da sociedade, como um empreendedor, fazer uma boa gestão de sua clínica ou consultório.

Segundo os próprios profissionais, é preciso atuar com preceitos éticos, manter-se sempre atualizado, oferecendo um atendimento de qualidade, o que envolve desde o diagnóstico, apresentação de custos e alternativas de tratamento dentário.

"A imagem e a valorização da profissão dependem da postura ética e da competência profissional", comenta **Dr. Regis Peporini** - presidente da APCD-Ribeirão Preto.

Ainda, sobre os desafios, a Dra. Isamara Cavalcanti, como diretora do Departamento de Odontologia Legal da APCD-RP, comenta sobre essa tendência da judicialização pelo consumidor dos serviços (tratamentos). "É necessário entender e estar embasado dentro das exigências de todas as legislações vigentes, não só o código de ética odontológica, para proceder de forma correta, na elaboração dos prontuários e das devidas documentações".

Enfim, os diferenciais são construídos nos detalhes do cotidiano do consultório e, manter o cliente, pode ser tão desafiador como conquistá-lo e isso é fundamental, pois, através dele outros poderão escolher o seu consultório.

*"A imagem e a valorização da profissão dependem da postura ética e da competência profissional"*

**Regis Peporini**

Outra resolução importante para o cirurgião-dentista foi a autorização para o registro, inscrição e a divulgação de mais de duas especialidades, desde que realizadas em conformidade com a legislação específica do ensino odontológico. Desta maneira, o cirurgião dentista pode ampliar seus horizontes no mercado. Especialmente hoje, podendo fazer a divulgação nos meios tradicionais, associada ao novo formato de divulgação no ambiente digital, regulamentada pelo CFO através da resolução 196/2019.

Com esta resolução, os profissionais de Odontologia estão autorizados a divulgar autorretratos, as conhecidas selfies, acompanhados de pacientes ou não, além de imagens relativas ao diagnóstico e resultado final de tratamentos odontológicos, desde que com autorização prévia do paciente ou de seu representante legal, por meio do Termo de Consentimento Livre e Esclarecido (TCLE).

Apesar do cirurgião-dentista já ser autorizado a prescrever hormônios esteroides, através de uma Lei Federal de 2000, a resolução 199/2019, veio para esclarecer e delimitar melhor quais as atuações do cirurgião-dentista nesta modalidade. Norteadando o profissional, nas indicações odontológicas para uso dos hormônios.

No tocante a Ciência Odontologia muitos são os avanços, as indústrias investem em pesquisas e lançam equipamentos e produtos de última geração, evoluindo dia após dia, surpreendendo a classe e a população que passa a contar com esses recursos.

### MUITOS DESAFIOS

#### MERCADO: DISPUTA ACIRRADA

Um deles é o crescimento do número de profissionais no mercado, tornando a concorrência cada vez mais acirrada. Analisando mais a fundo, essa realidade ocorre nas cidades maiores, pólos com mais atrativos

# Curso de Especialização em Harmonização Orofacial

Muito entusiasmo, clima de confraternização e de expectativa, no início do curso

Ter uma face harmoniosa é o sonho de consumo da maioria das pessoas, em todas as partes do mundo. Sempre foi visto como de competência do cirurgião-dentista cuidar, reabilitar e desenhando o sorriso do ser humano. A face, o rosto, ou seja, a moldura, de tal sorriso também é muito importante. Poderia então o cirurgião dentista refina-la? Atualmente, sim! A graças a muito empenho e aprovação do CFO, a especialização na área de harmonização orofacial, que abrange tratamentos funcionais e estéticos na reabilitação oro-maxilo-facial, hoje é uma realidade. Para os profissionais que querem ter um diferencial e atuar para atender a demanda desta população, a EAP Dr. Raphael Baldacci da APCD-Ribeirão Preto iniciou, no dia 9 de setembro, o Curso de Especialização em Harmonização Orofacial com turma lotada. Ministrado pelo prof. Dr. Levy Nunes (coordenador geral) e equipe, o curso tem na coordenação local a espe-



Professor Dr. Levy Nunes com Nicole Bettiol, na abertura do Curso, exibindo o Jornal da APCD-RP

cialista Nicole Bettiol.

Com esse intuito, buscando novas técnicas e conhecimentos começaram o curso na EAP Dr. Raphael Baldacci doze profissionais de Odontologia.

Na primeira abordagem, o mestre

maior, doutorado e pós-doutorado em cirurgia, referência mundial em Harmonização Orofacial, Dr. Levy Nunes, introduziu a turma no Curso. Segundo ele, levando em conta a estrutura chamada pele, o profissional deve fazer a avaliação inicial do cliente. E neste contexto deve levar em conta gordura, musculatura e, se entran-

do em envelhecimento, a vascularização.

"Enquanto cirurgião-dentista olha para a linha mediana, o especialista em harmonização orofacial olha para o frontal, e pensa, nossa como está enrugado (rugosidades estáticas e dinâmicas). Ou nosso esse bigode chinês", pontua ele, acrescentando que para o processo de harmonização da face, com toxinas, fios e preenchedores, saber as indicações e técnicas seguras é o que faz a diferença.

"É necessário conhecer, muito bem, anatomia, além do módulo específico, indico o livro A Face", pontua o professor Levy.

Ainda no módulo I, a profa Isamara Geandra Cavalcanti Caputo, graduada pela UNAERP, especialista e mestre em Odontologia Legal e Deontologia pela FOP/UNICAMP, discorreu toda legislação sobre Harmonização Facial, as demais

legislações pertinentes e sobre documentação dentro da nova especialidade, ressaltando a importância do prontuário do paciente.

## ESTRUTURA DO CURSO

O Curso de Especialização em Harmonização Orofacial com a equipe do professor Levy Nunes está muito bem fundamentada, de acordo com as determinações do Conselho Federal de Odontologia (CFO), contempla toda a parte da Harmonização facial, com uma carga horária completa de 576 horas aulas, no período de 18 meses.

"A nossa equipe comprometida com o ensino cuidará para que o profissional saia realmente capacitado em todas as técnicas existentes no mercado.", frisa Nicole Bettiol - coordenadora.

**DEPOIMENTO** - Segundo a cirurgiã-dentista Kelli Paiva, a harmonização é uma área que vem crescendo no mercado e que atrai bastante. "Resolvi conhecer a área e me encontrei. Além da área estética, temos aplicações no tratamento de algumas disfunções e dores orofaciais. Decidi me aprofundar", diz ela.

Segundo a profissional de Odontologia, a escolha do Curso de Especialização em Harmonização Orofacial na APCD-RP se deu por ser um local seguro, reconhecido e com profissionais qualificados, ambiente ideal para quem quer buscar conhecimentos específicos, além de proporcionar a prática necessária para desenvolvimento de habilidades técnicas para todos os tipos de tratamentos



A turma reunida no Coffee break, com a professora Isamara Cavalcanti.

## APCD RP faz parceria com NGA para coleta de resíduos de saúde

A APCD-Ribeirão Preto contratou os serviços da NGA, de Jardinópolis, empresa especializada em coleta, transporte, tratamento e destinação final dos resíduos gerados por clínicas e consultórios odontológicos. Com isso, facilita a contratação dos serviços pelos associados da APCD-RP. Esse tipo de resíduo de serviços de saúde (RSS), devido a sua característica, precisa de tratamento diferenciado, desde a coleta até a destinação final.

"Nós profissionais de Odontologia, assim como os demais profissionais de saúde, que geram esse tipo de resíduo, temos uma grande responsabilidade, quanto a manipulação e destinação final dos detritos", salientou Dr. Régis peporini, acrescentando que a APCD-Ribeirão Preto, buscando facilitar a contratação pelo associado, firmou parceria com a empresa especializada.

O Núcleo de Gerenciamento de Resíduos de Serviços de Saúde (NGA), do Grupo ESPRE, realiza a coleta, transporte, tratamento e destinação adequada final para todos os resíduos relacionados pela

ANVISA - RDC 306/04 e Conama 358/05, A, B e E.

O plano de gerenciamento de serviços de resíduos de saúde pode oferecer controle e gerenciamento de cada coleta realizada, fornecendo o MTR emitido com as pesagem no ato da coleta, seja ela semanal, quinzenal ou mensal, de acordo com a demanda contratada. Mensalmente, os contratantes receberão um certificado de destinação, informando ter sido feito o descarte correto do resíduo.

Para Artur Martini - chefe da Divisão Odontológica e tesoureiro da APCD-Ribeirão Preto, a iniciativa da associação se conveniando com a NGA empresa do setor privado para atender os associados é louvável, por favorecer e facilitar a contratação do cirurgião-dentista associado e, ao mesmo tempo, por contribuir com o meio ambiente.

"A manipulação adequada e destinação correta dos resíduos dos consultórios é questão de saúde pública, e a APCD-Ribeirão Preto faz a sua parte tornando mais acessível a contratação dos serviços da empresa especializada - a NGA", pontua Martini.

"Nós profissionais de Odontologia, assim como os demais profissionais de saúde, que geram esse tipo de resíduo, temos uma grande responsabilidade, quanto a manipulação e destinação final dos detritos."

Regis Peporini

### Parceria APCD e NGA - Estre

O descarte do seu resíduo feito por quem entende!

Consulte nossos valores especiais para associados!!!

Acompanhamento e certificado de destinação do seu resíduo.

apcd Nasdaq Listed estre (16) 3514-5600 (16) 99750-8645 (16) 99760-6916 (14) 99638-4156



Obrigado por  
nos **ensinar** que a  
**curva mais importante**  
**do corpo é o sorriso!**

Outubro | Mês do Dentista

Representante comercial  
Nélio  16 99321-5168



A.S. Technology Componentes Especiais Ltda.  
Rua Profª Ana Isabel Barbosa, 207 - CEP: 12223-180  
São José dos Campos - SP, Brasil  
Tel. + 55 12 3929-5504 / SAC 0800 77 37030

Siga-nos nas redes sociais!



[www.titaniumfix.com.br](http://www.titaniumfix.com.br)

# Ângela Maria Garcia Sanchez

*Uma trajetória de luta e determinação. Mais de 50 anos dedicados ao trabalho e à família.*

Com a postura firme, própria dos executivos, sempre com foco no equilíbrio financeiro de resultados e desenvolvimento sustentável, *Ângela Maria Garcia Sanchez*, consultora empresarial, presta serviços assessorando a diretoria executiva da APCD-Ribeirão Preto na gestão da Regional. Desde 2009, acompanha o desempenho da associação, primando pelo equilíbrio financeiro e resultados, até o bom andamento das atividades associativas, priorizando o desenrolar harmonioso do cotidiano da EAP Dr. Raphael Baldacci. Convidada por Dr. Artur Rocha Martini - presidente nas duas gestões anteriores, permanece assessorando a atual diretoria sob a presidência de Dr. Regis Peporini.

"Aqui faço tudo com profissionalismo, lido com pessoas: a diretoria, colaboradores e associados, profissionais de Odontologia, em busca de atualização, nada melhor do que na sua própria associação. Tudo é muito dinâmico, cada dia um novo desafio", diz ela acrescentando "agradeço as diretorias pela confiança".

"Meu foco é fazer gestão empresarial de sucesso, tanto do ponto de vista econômico quanto da qualidade dos serviços prestados", pontua Ângela Sanchez, acrescentando que com liberdade e estímulo a criatividade, as pessoas produzem mais. "Busco manter todos unidos, coesos, atuando como time, que joga para ganhar", diz ela.

**TRAJETÓRIA EM FAMÍLIA** - A paulistana Ângela Sanchez é primeira dos seis filhos do casal José Garcia Sanchez (in memoriam) e Luiza Molina Garcia Sanchez. Mudou-se para nossa cidade ainda muito criança, juntamente com os pais e o seu mano Roberto Garcia, onde nasceram seus outros irmãos: Luiz, Rosângela, Henrique e Cidinha, a caçula.

Cresceu nos Campos Eliseos, tendo começado a trabalhar, com 11 anos, em feira livre, depois em padaria e supermercado. Ainda adolescente assumiu, ao lado da mãe, o papel de coadjuvante na educação e cuidados com de seus irmãos, contribuindo até economicamente para isso. Essa sua dedicação com a família, resultou hoje em amor incondicional de todos os irmãos, amor esse hoje estendido aos 13 sobrinhos, dos quais 3 sobrinhos netos: Isaque a Heloisa e a Melissa, sua afilhada. Para todos eles, irmãos e sobrinhos, pelos quais ela tem um amor sem limites, Ângela é a "Tatá", denominação carinhosa que ela simplesmente adora.

"Rodeada pelos irmãos e sobrinhos me sinto muito feliz! Ao ver minha família estruturada, sinto que cumpro minha missão, sou realizada,



**Ângela Sanchez com afilhada Melissa Miranda Sanchez, a caçulinha da família, seu maior mimo, fazendo pose para foto.**

peçoal e profissionalmente.", frisa ela.

**CARREIRA** - Ângela Sanchez estudou nos melhores Colégios do bairro, tendo se formando em Técnico de Contabilidade CRC e Administração de Empresa. Seu sonho sempre foi de ser uma executiva de sucesso, foi perseguindo essa meta que construiu uma carreira brilhante. Iniciou sua carreira nas Indústrias Reunidas Francisco Matarazzo, chegando a ser chefe da Divisão Financeira. "Foi um período de muito aprendizado. Pude conhecer, inclusive, o Conde Francisco Matarazzo, que embora já usando bengala, passava para supervisionar o andamento das divisões e indústria", diz ela.

Depois iniciou suas atividades na Dabi Atlante, onde chegou a chefiar o Departamento Financeiro da indústria. "Foi um período desafiador, graças a competência dos seus gestores, liderados pelo Sr. Artur Biagi e Sr. Luiz Roberto k. Cruz, uma empresa que aprendi muito, tenho saudades até hoje", diz ela.

Em 1989, passou a atuar na J.P. Indústria Farmacêutica S/A, juntamente com os criadores do empreendimento, todos in memoriam, Rubens Campos Toledo, Oswaldo Monteiro e Dr. Yussef Ali Mere, o qual a chamava carinhosamente de "filha". Ali galgou o posto de gerente da Divisão Administrativa Financeira e de Suprimentos e procuradora do Grupo J.P. com a em-

presa do Grupo Olidef Cz Equipamentos Hospitalares.

"Foi uma jornada estimulante, fazer a gestão de muitas pessoas, até que assumiu seu filho André Ali Mere, o CEO do grupo JP, com quem ainda trabalhei mais 9 anos, quando me aposentei e deixei minhas atividades, em 2009, sou grata por todos as oportunidades que não foram poucas", diz ela, acrescentando que, desde então, passou fazer assessoria empresarial.

**ASSESSORIA NA APCD-RP**

Em 2009 passa a prestar assessoria a APCD-Ribeirão Preto. Segundo ela, esse foi um novo desafio, devido ao seu cunho

associativo e a proposta de atuar em prol da classe e, lá na ponta, da população, através da promoção de uma Odontologia de excelência. O objetivo é promover um ambiente harmonioso voltado para o crescimento da Associação e de todos os envolvidos: diretores, associados (profissionais e acadêmicos), corpo docente, colaboradores e pacientes.

"Agradeço a todos pela confiança e pela colaboração para o sucesso neste processo. Agradeço ao Dr. Regis Peporini - presidente, ao Dr. Artur Rocha Martini - atualmente tesoureiro, aos professores, aos associados e colaboradores. Juntos temos atingido as metas e, num ambiente agradável, a escola de Aperfeiçoamento Profissional Dr. Raphael Baldacci, o coração de nossa associação, tem funcionado a todo vapor, com cursos de excelência", diz ela

Sempre focada em planejamento e gestão de pessoas, organização e execução, Ângela Sanchez quer continuar encarando desafios.

"Trabalho há 50 anos e continuo aqui firme e forte. Quero fazer muito mais. Sou grata pelas oportunidades! Sou feliz, amo a vida e o que faço", completa Ângela Sanchez, acrescentando: "Faça tudo com Amor e bem feito, do mais humilde ao mais alto cargo, que um dia você chega lá, assim já dizia nosso querido campeão Ailton Sena do Brasil".

## Cumprimentos aos Aniversariantes

- 01/10**  
Haroldo Edvaldo Garcia
- 02/10**  
Sérgio Pasqualin
- 03/10**  
Marcelo Polimeno Alonso  
Fábio Morello
- 05/10**  
Julia Del Bianco da Silva
- 06/10**  
Adriana Cavalcanti Ferreira  
Alexandre de Paula Rodini Luiz  
Ana Paula Zanetti Brochini  
Caroline de Carvalho Honorato da Silva  
José Roberto Tamburus  
Raquel Lima Moraes
- 07/10**  
Rosana Haddad Bistane  
Mariângela Baptitussi Guimarães  
Luana Marita da Matta  
Paulo Eduardo Marra Filho  
Priscila Carreira de Assis
- 08/10**  
Caio Guedes Sordi  
Juliana Dias Corpa Tardelli  
Valdir Antônio Muglia  
Marcelo Pessica  
Thiago Schiavuzzo Cazelato
- 09/10**  
Cristina Mayumi Monzutsu  
João José Moreira Bitondi  
Tatiane Menin de Oliveira
- 10/10**  
José Roberto Tamburus  
Mariângela Salles Pereira Nassar  
Carmen Silvia Cussioli Palma  
Fabiola Alquimim de Pádua
- 12/10**  
Pietra Ferreira Hoffgen
- 13/10**  
Ferruccio Vicentini Neto  
Mariana Stefani de Carvalho  
Giovanna Ferreira Hoffgen
- 14/10**  
Denise Cristina Camargo Maitto  
Dondson Amancio da Silva Filho
- 15/10**  
Marcia Rosângela Lopes Laureti  
Teresa Cristina Cheade  
Letícia da Silva Brito Peres  
Sílvia Gisele Vieira Donato  
Társis Cavagioni
- 16/10**  
Paul César A. Aventura
- 17/10**  
Adriano Lima Garcia  
Brenda Maria Dik  
Margarida M. Barreto de S. Leite
- 18/10**  
Alice Dias Petri  
Marcos Sawamura  
Eduardo Santos Carvalho Landi  
Carlos Alberto Yoshikay  
Julia Dantas Mazao  
Marisa Catapani Shroeder
- 19/10**  
Caio Rodrigo Pacheco Lopes  
Regiane Franca Vita
- 20/10**  
Ana Maria Bazaca Stochi  
Ana Elisa Lapenta Robazzi Bignelli
- 21/10**  
Rafael da Silva Goulart
- 22/10**  
Luís Mauro Frederico  
Flávia de Padua Rodrigues
- 23/10**  
Ana Claudia Gatto Sammoura  
Ligia Gusmão Santos
- 24/10**  
Ana Carolina Dias Diversi  
Flávio Roberto Modolo  
Isabela Miatello de Lima  
Isamara Geandra C. Caputo
- 25/10**  
Caroline Castro Chagas Leite  
Carla Bertolini Frigori Junqueira  
Mariana Maisa Rodrigues Pereira  
Regina Stela Faccio da Silveira
- 26/10**  
Eduardo Marques
- 27/10**  
Iramaia Politi Duarte  
Matheus Favaro
- 30/10**  
Cátia Cristina Janjacom Martini  
Laura Imbriani Bento  
Luciana Costa Crizostomo

Nós diretores, funcionários, colaboradores, diretos e indiretos, coadjuvantes nesta proposta de promover saúde bucal, cumprimos os cirurgiões-dentistas, desejando a todos um feliz 25 de outubro.

**Que todo dia seja DIA DO DENTISTA ser agraciado com belos e saudáveis sorrisos!**



**Dia 25 de outubro - Dia do Cirurgião-Dentista. Dia Nacional da Saúde Bucal.**

25  
Outubro

Dia Nacional do  
**Dentista**

*Parabenizamos nossos queridos amigos profissionais que tornam a odontologia melhor a cada dia.*

**Radiologia Jardim**

ESPALHANDO  
SORRISOS

Esta também é uma data especial para nós, e por isso...

Preparamos um credenciamento especial para o mês do dentista.  
**Acesse o QR code e descubra:**



# Metodologia coaching é apresentada em palestra gratuita do CROSP

Profissionais de saúde bucal e administradores participaram da atividade realizada na APCD-RP

Aumentar o número de clientes e fidelizar os pacientes foram alguns dos aspectos abordados na palestra *Como um programa de coaching pode equilibrar o seu negócio e a sua vida pessoal* realizada no dia 05 de setembro, na regional da Associação Paulista de Cirurgiões-Dentistas (APCD-RP). A atividade promovida pelo Conselho Regional de Odontologia de São Paulo (CROSP) faz parte do cronograma do Programa Integração, criado em 2014.

Com base na metodologia do coaching, a palestra foi ministrada por Marconi Torchia, pós-graduado em cursos internacionais de Gestão de empresas, franquiado da ActionCoach. Os profissionais de Odontologia e administradores de clínica e consultórios receberam informações sobre como administrar bem a vida pessoal e o consultório, incentivar a autonomia da equipe e se tornar um gestor de sucesso no próprio negócio.

"O propósito é buscar o equilíbrio pessoal e empresarial, e mostrar que o consultório como uma empresa que assume riscos precisa aplicar regras básicas para obter sucesso: ter um plano previamente traçado e formalizado por escrito, definindo receita, despesas, metas e mecanismo para o bom andamento da atividade", salienta Marconi.

Segundo ele, que para fazer o plano empresarial é preciso definir: a situação atual financeira, o investimento necessário, o nicho de mercado, saber onde estão os clientes, traçar metas e objetivos, inclusive, com quem atuar (colaboradores).



Marconi Torchia - ActionCoach

"Com plano definido e em execução o desafio é: como vou atrair o cliente. Depois disto, atrair, cativar e fidelizar o cliente" frisa Marconi.

Segundo Marconi, toda empresa tem de ter lucro e quem traz o lucro é o cliente. "O marketing mais barato do mundo é o feito pelo cliente, ele vende para você, ao fazer a indicação, traz o outro para seu consultório, sua empresa", ressaltou.

Estimulado a deixar seu recado para aqueles que não puderam comparecer a palestra Marconi foi incisivo:

"Todo mundo fala em crise. A crise existe para todos. A diferença está em quem quer sair da crise e faz algo para isso. Quem não esteve aqui hoje perdeu uma oportunidade de aprender um pouco para isso. É preciso se mexer, a crise é igual para todos, a diferença está em quem a enfrenta e em quem a aceita. Em toda atividade, é possível crescer mais na crise, com técnicas mundialmente reconhecidas. Para isso tome uma atitude!"



## Participantes apreciam a iniciativa e aprovam abordagem

Atentos e interessados os participantes ao final revelaram quão importante foi a abordagem para reforçar a necessidade de preparo para uma gestão de sucesso.

Para o implantodontista **Dr. Cláudio Del Lama**, presente no evento, as palestras promovidas pelo CROSP são incentivos ao aprimoramento e, no tocante ao empreendedorismo, dão subsídios para fazer uma boa gestão.

Segundo ele, como o próprio tema diz, o prof. Marconi Torchia discorreu sobre *como um programa de coaching pode equilibrar o seu negócio e a sua vida pessoal*.



Traçou paralelos entre a vida pessoal e profissional, enfatizando que *d e t a l h e s*, como o uso do propé, valorizam a clínica e podem estimular uma indicação do seu cliente.

"F o m o s alertados para a importância de termos uma visão empresarial, buscando inovar sempre, sem menosprezar a qualidade do atendimento e o planejamento, para atingir as metas estabelecidas. Abordagem interessante e muito válida, seria muito bem vindo um curso desenvolvido na associação, com carga horária maior", pontou Del Lama.

"Assisti junto de alguns membros de minha equipe a palestra oferecida pela APCD



e o CROSP. Somos da área administrativa da clínica e achei muito interessante a abordagem do pale-

trante, que nos passou a importância do dentista se inteirar com os assuntos administrativos e comercial, visto que na maioria dos casos, fecha-se apenas na área técnica", comentou **Ronaldo Oliveira** - gestor da Riberdente Serviços Odontológicos.

Segundo ele, ao longo de 20 anos de experiência na área administrativa da Riberdente, tem visto justamente o desinteresse (da grande maioria) e a dificuldade dos cirurgiões-dentistas de participarem dessas demais áreas.

"A palestra nos mostrou a importância de identificar os perfis dos pacientes, como tratá-los, como abordá-los... A necessidade dos dentistas de criarem metas e de colocarem em prática um plano de ação para atingirem bons resultados. Na minha opinião, as faculdades de odontologia precisam abrir suas grades curriculares para novos temas que farão do dentista um profissional de sucesso, para isso, é necessário fornecer ferramentas, que vão muito além da parte técnica!", ressaltou Oliveira.

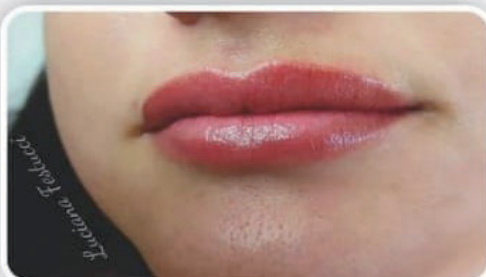
## Luciana Festucci

Master em Micropigmentação e Microblading

Sobrancelhas fio a fio com o Tebori | Contorno dos olhos

Pigmentação labial | Pigmentação capilar | Camuflagem de olheiras

Dermomicropigmentação em Aréolas



Cirurgiões-Dentistas terão 10% Desconto, em outubro, como presente pelo Dia do Dentista

"A verdadeira sobrelha fio a fio hiper-realista"



16 98194-8161 www.lucianafestucci.com.br

Luciana Festucci Master em Micropigmentação

Rua Alice Além Saadi, 855 sala 1109 - Nova Ribeirânia Estacionamento próprio



# CONJUNTO WODO MILLE

ENTRADA + 36X

**R\$499,90\***

## DIFERENCIAIS DE SÉRIE

- Tapeçaria Viscoelástico
- Braço Equipo Pneumático Metálico
- Quarta Ponta no Equipo
- Negatoscópio de 6 polegadas
- Comando Eletrônico no Equipo
- Dois Sugadores com Regulagem
- Bacia de Porcelana Rebatível
- Refletor com 4 Focos LED
- Mocho com Base Metálica
- Garantia estendida 2 anos.



## TANZO CLASSIC 2.0

UPGRADE NA QUALIDADE DA ESTERILIZAÇÃO DO SEU CONSULTÓRIO.  
ENTENDA E ANTECIPE A INOVAÇÃO DO SISTEMA DE ESTERILIZAÇÃO  
ATRAVÉS DAS AUTOCLAVES PRÉ - VÁCUO CLASSE B WOSON.

ACESSE O NOSSO SITE E SAIBA MAIS SOBRE O  
PADRÃO EUROPEU DE QUALIDADE DE ESTERILIZAÇÃO.  
[WWW.WOSONLATAM.COM.BR](http://WWW.WOSONLATAM.COM.BR)

~~De R\$ 21.990,00~~

**Por R\$ 15.990,00**

23Litros



## DIFERENCIAIS

- Geração 2.0
- Slot para termo impressora frontal
- Conexão USB para pendrive
- Saída matricial posterior para termo impressora
- Válvula de segurança da abertura da porta

\*MODELO WODO MILLE. VALOR À VISTA R\$17.500,00. ENTRADA R\$5.499,00 + 36 X R\$499,90.  
TOTAL FINANCIADO R\$23.495,40. IMAGENS MERAMENTE ILUSTRATIVAS. PROMOÇÃO VALIDA ATÉ 30/10/2019

# Em funcionamento a UBS Luiz Gaetani do bairro Cristo Redentor

População conta com atendimento básico odontológico.

A UBS (Unidade Básica de Saúde) Dr. Luiz Gaetani, do bairro Cristo Redentor, começou a funcionar, dia 19 de setembro, para atender os moradores do novo bairro, o Residencial Parque das Oliveiras e adjacências, população estimada em 30 mil habitantes.

A nova unidade de saúde, construída em pavimento térreo, com 640,3 metros quadrados de saúde, que passou a fazer parte da rede de atenção básica da cidade, foi inaugurada pelo prefeito de Ribeirão Preto, Duarte Nogueira, e pelo secretário municipal da Saúde, Sandro Scarpelini.

A gestão da nova unidade de saúde de Ribeirão Preto, estabelecida entre parceria da Prefeitura e Fundação Hospital Santa Lydia, conforme estipulado no contrato, prevê produtividade e cumprimento de metas, qualitativas e de produção, avaliados trimestralmente pela Secretaria Municipal da Saúde.

## Obstetrícia, pediatria, enfermagem e odontologia

A unidade é composta por várias salas: administração, espera, vacinas, farmácia e consultórios médicos, entre outras, além de banheiro com acessibilidade. Para

a Odontologia foi destinada sala equipada com consultório odontológico com dois equipos e Raio-X.

De acordo com Dr. Artur Martini – chefe da Divisão Odontológica da Secretaria da Saúde de Ribeirão Preto, serão feitos atendimentos básicos, agendados previamente.

“Essa proximidade da população do bairro permitirá acompanhar os casos, inclusive, atuando através de orientações básicas preventivas”, pontua Martini.



O prefeito Duarte Nogueira com Artur Martini na sala equipada com consultório odontológico, equipos e Raio X.

## Curso Habilitação em Laserterapia e Capacitação em Biofotônica na HOF

Com seis dias de duração, no formato intensivo, no decorrer do ano foram feitas algumas edições do Curso Habilitação em Terapias Complementares em Laserterapia e Capacitação, sempre com turma lotada.

Uma nova edição será realizada de 7 a 12 de outubro. O curso é ministrado pela profa Dra. Rosane Lizarelli e equipe.

A professora Rosane Zanirato Lizarelli - Cirurgiã-Dentista, PhD em Biofotônica pelo Instituto de Física de São Carlos, com mais de 25 anos de pesquisa e com ampla experiência clínica, é referência mundial em Laserterapia. O curso, uma determinação do CFO para o uso do recurso, é formatado dentro das normas do Conselho.



De acordo com a profa Lizarelli, o uso do Laser potencializa os resultados dos tratamentos. “São muitas as indicações e os benefícios aos pacientes”, ressalta ela.

**CURSO** - Com carga horária de 60 horas, no formato intensivo, o curso, aprovado pelo CFO, apresenta todas as abordagens exigidas pela Normativa do Conselho Federal de Odontologia (CFO), teórica e prática, habilitando os participantes para a aplicação do laser e do LED, uma exigência do Conselho para isso.

Os participantes estarão habilitados, dentro das normas do Conselho Federal de Odontologia. Informações na Secretaria da Escola de Aperfeiçoamento Profissional, no telefone (16) 3630 0711.

## AGENDE! PARTICIPE!



**38º CIOSP**  
Congresso Internacional de  
Odontologia de São Paulo

29 JAN  
a  
01 FEV  
2020

Estão abertas as inscrições para o maior congresso anual de Odontologia do mundo!

O Congresso Internacional de Odontologia, em sua 38ª edição, será ainda maior, ocupará mais um pavilhão de exposição comercial, a fim de trazer mais conforto para expositores e congressistas.

Em 2020 mais um pavilhão, além dos tradicionais vermelho, branco e verde - o azul atenderá às necessidades e expectativas dos expositores e congressistas, proporcionando conhecimento, interação (serão duas praças de alimentação), know-how e muita novidade no setor odontológico. A planta comercial do evento pode ser conferida no site do CIOSP: [www.ciosp.com.br](http://www.ciosp.com.br). Outras informações sobre o CIOSP pelo 0800 12 85 55.

## Caravana ao CIOSP

Como vem fazendo todo ano, a APCD – Associação Paulista de Ribeirão Preto promove, no dia 1º de fevereiro de 2020, a Caravana ao CIOSP – Congresso Internacional de Odontologia de São Paulo. A iniciativa visa facilitar e estimular os associados da cidade e região a participarem de um dos maiores eventos de Odontologia do mundo. Os profissionais vão ao evento para fazer compras conferindo as melhores condições de preços de equipamentos, instrumentais e produtos afins, assim como para participar de palestras e cursos rápidos promovido pelas indústrias do mercado odontológico, em seus stands, durante o congresso.

Agende e participe! Confira a grade de cursos, quais as empresas participantes da FIOSP, e todas as demais informações do CIOSP, no site: [www.ciosp.com.br](http://www.ciosp.com.br).

## Prêmio S.I.N. Innovation Awards está com inscrições abertas

Com R\$ 80 mil reais em prêmios, a iniciativa tem o objetivo de incentivar o aprimoramento de pesquisas científicas. Serão contemplados trabalhos de estudantes e de profissionais da área

Já estão abertas as inscrições para o S.I.N. Innovation Awards, premiação nacional que irá contemplar com R\$ 80 mil dentistas e estudantes de Odontologia que se destacarem por suas pesquisas científicas na área de Implantodontia.

Em sua 1ª. edição, o S.I.N. Innovation Awards surge com o intuito de incentivar a inovação para a comunidade de implantodontistas de todo o Brasil. “Queremos estimular os profissionais a fazer diferente, pensar fora da caixa, e, ao mesmo tempo, ampliar o alcance de seus trabalhos para um grande público. A ideia é inspirar toda a cadeia e o mercado de implantodontia”, afirma Thaísa Passos, gerente de marke-

ting global da S.I.N. Implant System. A iniciativa é hoje o maior prêmio nacional na área de implantodontia.

No total, serão seis os ganhadores do prêmio S.I.N. Innovation Awards divididos em três categorias. Os dois primeiros classificados de cada categoria serão contemplados com prêmios e vale-compras.

Os trabalhos serão avaliados por profissionais renomados na área de implantodontia, no Brasil e Exterior.

A categoria “Painel Master” irá premiar mestrandos, doutorandos e pós-doutorandos em Implantodontia, enquanto a “Painel Pleno” terá como foco os estudantes de especialização na mesma área e, por

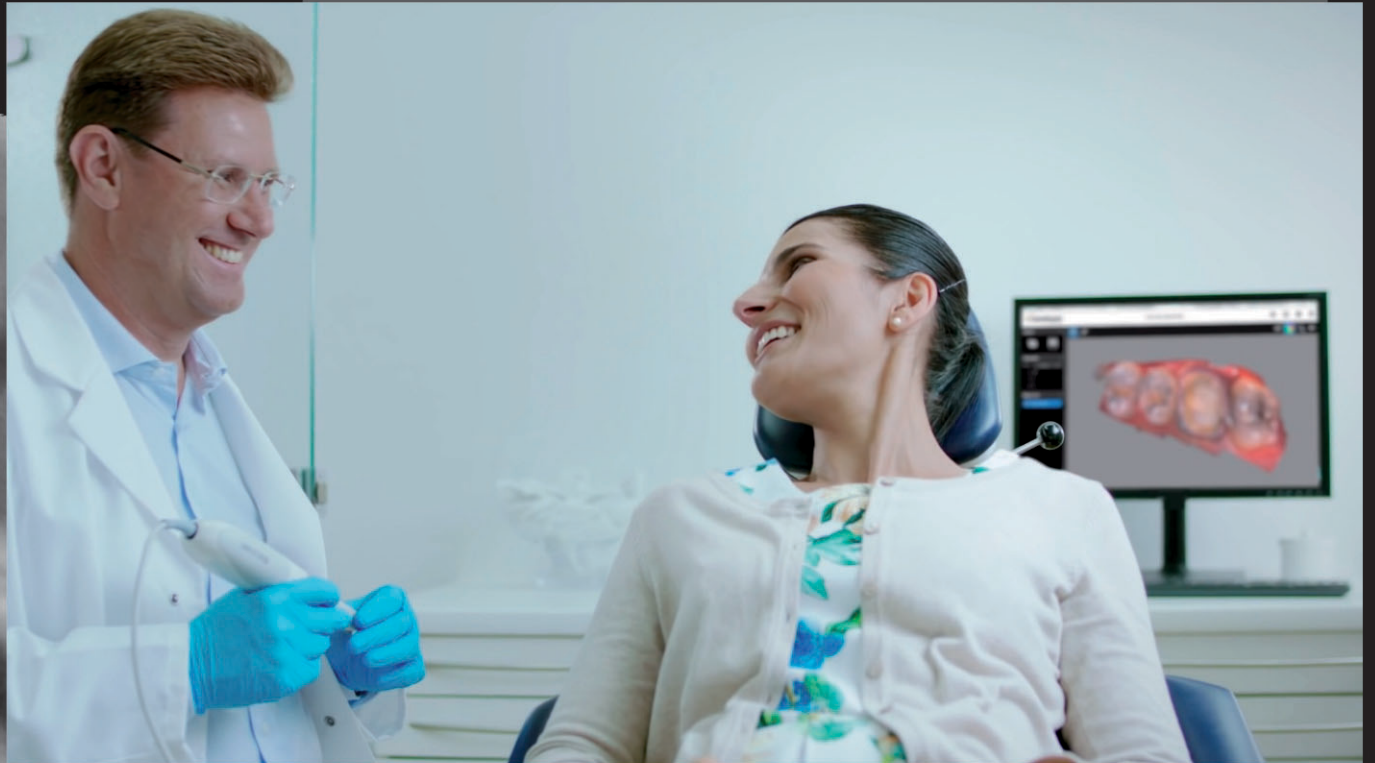
fim, a “Painel Casos Clínicos”, é direcionada para cirurgiões-dentistas.

A cerimônia de premiação será realizada em São Paulo (SP), entre 29 de janeiro a 1 de fevereiro de 2020, durante o Ciosp (Congresso Internacional de Odontologia de São Paulo), no stand da S.I.N. Implant System. Na ocasião, serão apresentados os trabalhos de quinze finalistas – cinco de cada categoria – cujos autores serão homenageados no evento.

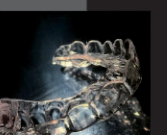
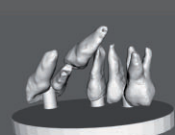
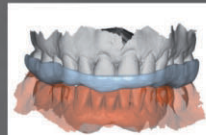
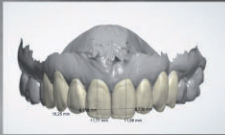
As inscrições podem ser feitas até 2 de novembro no site da S.I.N. Implant System. Para ver o regulamento completo e se inscrever, basta acessar: <https://www.sinimplantsystem.com.br/innovationawards/>.

Dentista... a menor distância entre arte e ciência.

crosp 5484 responsável técnico: dr. jorge ciuffi junior, crosp 48546



Desejamos a todos os nossos amigos e colegas um Feliz Dia do Dentista! Parceria e confiança é o que nos faz querer ser cada dia melhores!



Milênio X. Há 21 anos, a menor distância entre você e seu paciente.



Rua Galileu Galilei, 1685 sala 401  
Jardim Canadá - Ribeirão Preto  
fones 3632 6692 e 3632 2029  
mileniox@miLeniox.com.br



Milênio X



# Riberdental

☎ 16 3902 1400 📞 16 99164 3308



## MÊS DO DENTISTA

Parabéns ao profissional que realmente deixa todo mundo de boca aberta.

### PROMOÇÕES ESPECIAIS PARA O MÊS DO DENTISTA

**Filtek™ Z250 XT DuoPack**  
Restaurador universal

DE: R\$ 125,00  
**POR R\$ 99,00**

**R\$ 49,50** por seringa

Apenas **R\$ 1,65** por restauração

**Conteúdo:**  
Pack promocional disponível nas opções: 2 seringas de 4 g na cor A1, 2 seringas de 4 g na cor A2, 2 seringas de 4 g na cor A3, 2 seringas de 4 g na cor A3.5, 1 seringa de 4 g na cor OA2 e 1 seringa de 4 g na cor OA3

**Z100™ Mais Economia**  
Restaurador universal

**R\$ 299,00**

Tradição, tecnologia e economia em um só kit.

Neste kit, Z100™ sai por **R\$ 21,15**

**Conteúdo:**  
2 seringas de Z100™ de 4 g na cor A2, 2 seringas de Z100™ de 4 g na cor A3, 1 seringa de Z100™ de 4 g na cor A3.5, 2 seringas de Filtek™ Z250 XT de 2 g na cor A2, 1 seringa de Filtek™ Z250 XT de 2 g na cor A3, 1 Adper™ Single Bond 2 de 6 g

**Filtek™ Z350 XT Promo**  
Restaurador Universal

**R\$ 185,00**

Estética excepcional

Grátis 30 Discos Sof-Lex™ Pop-On no valor de R\$ 143,00

**Conteúdo:**  
1 Seringa de Filtek™ Z350 XT de 4 g e 30 discos de Sof-Lex™ Pop-on 4931G.  
Disponível nas cores: A1B, A1D, A1E, A2B, A2D, A2E, A3B, A3D, A3E, A3.5B, B1B, B2B, B2E, WD.

**Single Bond Universal**  
Adesivo universal

**R\$ 265,00**

Use na técnica adesiva de sua preferência\*

Apenas: **R\$ 1,32** por gota<sup>2</sup>

Confira o guia técnico de uso:

Grátis 1 seringa de Filtek™ Z350 XT no valor de R\$ 185,00

**Conteúdo:**  
1 Single Bond Universal 5 ml, 1 seringa de Filtek™ Z350 XT de 4 g na cor A2B

\*Técnica adesiva: condicionamento ácido total (esmalte e dentina), condicionamento ácido seletivo em esmalte ou autocondicionante.



Seladora Selamaxx com suporte para rolo Bivolt - Essence Dental VH  
De: R\$ 277,00  
**Por: R\$ 235,90**



Irrigador Oral com Estojo de Viagem Família Ultra Water Flosser Bivolt Automático - Oraljet  
De: R\$ 725,00  
**Por: 599,00**  
(4x Sem Juros)



Soldador Soldamaxx Essence Dental VH  
De: 811,00  
**Por: 699,00**  
(4x Sem Juros)

Promoção válida até 31/10/2019 ou enquanto durarem os estoques

**Horário de atendimento**  
**SEGUNDA A SEXTA, das 8h às 18h**  
Rua Capitão Adélmio Norberto da Silva, 735  
Alto da Boa Vista (Próximo ao RibeirãoShopping)  
Parcelamento: **VISA**

**Curta nossas Redes Sociais e fique por dentro das nossas Promoções**  
📞 16 99164 3308 ☎ 16 3902 1400  
📱 /riberdental.odonto 📷 /riberdental\_odontologia  
**www.riberdental.com.br**

## Curso de Imersão com Dr. Levy Nunes na APCD-Ribeirão Preto

Com natureza teórico e clínico, será realizado, no dia 14 de outubro o Curso Técnica Lighting Concept LN coordenado e ministrado pelo Prof. Dr. Levy Nunes, Com duração de 12 horas/aula, das 8 às 20 horas, o curso tem o objetivo passar para o profissional técnica cirúrgica totalmente segura, experienciada em mais de 3600 cirurgias realizadas, muito bem embasada e compartilhada em cursos ministrados no Brasil, Portugal, Espanha e USA(Harvard).

Faz parte do programa: Bichectomia, BioModelagem do Malar e Lipo Enzimática de Papada. No **conteúdo:** Anatomia Aplicada; Técnicas Anestésicas;Terapêutica Aplicada Princípios das Cirurgias Faciais; Técnica Cirúrgica da Bichectomia; Cuidados pós operatórios; Intercorrências pós cirúrgicas. Lipo Enzimática de Papada; e BioModelagem de Malar.

O ministrador **Prof. Dr. Levy Nunes** é especialista em Cirurgia Bucomaxilo Facial FOP UNICAMP, mestre em Fisiologia Oral FOP UNICAMP, doutor em Cirurgia FMB UNESP, pós Doutor em Cirurgia FMB UNESP, coordenador Cursos de Harmonização Facial Avançada da NUUY. coordenador Cursos de Harmonização Facial ICMSD Portugal.. coordenador de Cursos em mais de 20 Entidades de Classe no Brasil, Câmara Técnica CRO SP, assessor Técnico Presidência CFO, coordenador Câmara Técnica de Especialização Multidisciplinar / MEC, consultor técnico Unimed, além de membro titular Colégio Brasileiro de Cirurgia e Traumatologia Bucomaxilo Facial e membro titular Sobracibu.

### TÉCNICA LIGHTING CONCEPT LN Levy Nunes



Técnica Cirúrgica totalmente segura.

Mais de 3600 cirurgias realizadas.  
Cursos ministrados no Brasil, Portugal, Espanha e USA(Harvard).

- Bichectomia
- BioModelagem do Malar
- Lipo Enzimática de Papada

14 de outubro 2019

Prof. Levy Nunes e equipe



vagas limitadas

Informações:

(16) 3630-0711 / (16) 99786-8341  
www.apcdrp.com.br

## Aperfeiçoamento e pós-graduação em ORTODONTIA

Montando novas turmas, reservando vagas.

Montando turmas os cursos de atualização e de pós-graduação profissionalizante em Ortodontia.

Com cunho clínico e a resolução de muitos casos, os Cursos são ministrados por equipe com vasta experiência clínica e acadêmica, composta pelos professores: Ms. Antônio José Borin Neto (coordenador); Prof. Ms. Raul Antônio Pinto Neto; Prof. Ms. Mario Lânia de Araújo e Prof. Ms. Arnô Rodrigues Ferreira Junior.

O programa completo dos cursos podem ser conferidos no site: [www.apcdrp.org.br/eap](http://www.apcdrp.org.br/eap)

O curso de pós-graduação, teórico e prático, com duração de 36 meses, com carga horária 1500 horas, priorizando as horas aulas clínicas, para diagnosticar, planejar e tratar maloclusões em todas as idades são triados casos clínicos diversos, feitos pelos profissionais parti-



cipantes do curso, sob a supervisão dos professores e monitores. Os casos são solucionados utilizando as técnicas de arco contínuo (straight-wire) multivariada e aparelhos auto-ligados, com recursos das técnicas segmentadas, com dispositivos auxiliares, como miniimplantes e/ou miniplacas.

**EQUIPE** - O Prof. Antonio José Borin Neto é especialista e mestre em Ortodontia e em Ortopedia Funcional dos Maxilares - CFO. O Prof. Raul Antonio Pinto Neto é pós graduado em Ortodontia pelo COE "S.J.R.P"; Especialista em

Preparo de Pacientes para Cirurgia Ortognática CIEDEF / FORP-USP; Mestre em Ortodontia pela Fundação Hermínio Ometto - UNIARARAS.

O Prof. Arnô Rodrigues Ferreira Junior é mestre em Ortodontia pela Fundação Hermínio Ometto - UNIARARAS. Especialista em Preparo de Pacientes para Cirurgia Ortognática CIEDEF/FORP-USP. E o Prof. Mario Lânia de Araújo - especialista em Ortodontia ACDC-Campinas; é mestre em Ortodontia -UNESP-Araraquara. Professor do curso de especialização em Preparo de Pacientes para Cirurgia Ortognática CIEDEF / FORP-USP.

## Grade de Cursos da EAP para 2020

Escolha! Agende!  
Se programe!

### APERFEIÇOAMENTO

- **Curso de Cirurgia - Ministradores: Dr. José A. Salomão e equipe.**
- **Curso de Cirurgia Buco-Maxilo-Facial. Ministradores: Dr. Jorge Liporaci e equipe.**
- **Curso de Capacitação em Implantes Osseointegráveis. Ministradores: prof. Zélio Faeda e equipe**
- **Curso de Dentística Reabilitadora Estética. Ministradores: prof. Dr. André Minto e equipe.**
- **Curso de Endodontia. Ministradores profs. Brufato Ferraz e Artur Martini e equipe.**
- **Curso Habilitação em Periodontia. Ministradores: profa. Flávia Adelino Suaid e equipe**
- **Curso de Ortodontia. Ministradores: prof. Borin Neto e equipe.**
- **Curso de Curso de Prótese sobre Implante. Ministradores: prof. Ronaldo Figueiredo de Oliveira e equipe.**
- **Curso de Reabilitação Oral. Ministradores: Profs. Ronaldo Oliveira e Regis Peporinie equipe.**

### PÓS-GRADUAÇÃO

- **Curso de Pós-Graduação em Ortodontia ministrado pelo prof. Antônio Borin Neto e equipe. (montando turma)**

Informações:

(16) 3630 0711

# VIAGENS COM 5% DE DESCONTO

Aproveite também desconto de **15%** no Seguro Viagem

Condição exclusiva para associados APCD.

16 3024-3900

Flytour Ribeirão Preto Unidade Centro - SP  
Rua Barão do Amazonas, 1535 | Centro  
[www.flytour.com.br/ribeiraopreto](http://www.flytour.com.br/ribeiraopreto)

  
FLYTOUR®  
Eu Amo Viajar

### CURSOS DE APERFEIÇOAMENTO

#### CURSO DE ENDODONTIA CLÍNICA

##### ÊNFASE EM ROTATÓRIOS

##### Teórico - clínico

Ministradores: Prof. Dr. José Antonio Brufato Ferraz e Prof. Ms. Artur Rocha Martini.

Duração: 5 Meses.

Realização: quartas - semanalmente - horário: 18 às 22 horas.

#### CIRURGIA ORAL E ANESTESIOLOGIA

##### Teórico, Laboratorial e Clínico

Ministrador: Prof. Dr. José Antonio Saadi Salomão e equipe.

Duração: 10 meses Realização: quintas - semanalmente  
horário: 18 às 22horas.

#### CAPACITAÇÃO EM IMPLANTES OSSEOINTEGRÁVEIS

##### Teórico e cirúrgico

Ministradores: Prof. Zélio Faeda ; Prof. Dr. Rafael Silveira Faeda;  
Prof. Paulo Nogueira Fracon; Prof. Esp. Regis M. Peporini

Prof. Esp. Flávio Dalto e profs. convidados.

Duração: 10 meses: Sextas-feiras - Quinzenalmente .

Horário: Das 8 às 14 hs.

#### PRÓTESE SOBRE IMPLANTE

##### Teórico, Clínico e Laboratorial

Ministradores : Prof. Esp. Regis de Moraes Peporini;  
Prof. Ms. Ronaldo Figueiredo de Oliveira; Prof. Esp. Flávio Dalto;

Prof. Dr. Rafael Silveira Faeda e Prof. Zélio Faeda

10 meses. Às Sextas - feira - quinzenalmente Início: fevereiro

#### ATUALIZAÇÃO EM PERIODONTIA

##### Ênfase em regeneração e estética gengival. Teórico e cirúrgico.

Ministradores: Dra. Flávia Adelino Suaid e equipe.

Duração: 10 meses. Mensal, as sextas-feiras, 8 as 18hs.

#### ORTODONTIA CORRETIVA FIXA

##### Teórico, clínico e Laboratorial

Ministradores: Prof. Ms. Antonio José Borin Neto e  
Prof. Ms. Raul Antonio Pinto Neto e equipe.

Duração: 30 meses. Realização: segunda e terça feiras, mensalmente.

Horário : 8 às 17 hs.

#### CIRURGIA BUCO-MAXILO FACIAL

##### Teórico-Cirúrgico

Ministradores: Prof. Dr. Jorge Liporaci Jr. (Coordenador),  
profª MS Alice Dias Petri e professores convidados.

Duração: 10 meses. 2as - semanalmente. Horário: 18:00 às 22:00 horas.

#### DENTÍSTICA REABILITADORA ESTÉTICA

##### Teórico, Laboratorial e Clínico

Ministradoras: Prof. Dr. André Minto e Profa. Graciela Mazzei.

NOVA TURMA EM 2020

Realização: Terças-Feiras - Semanalmente, das 19 às 22h . Duração: 9  
Meses/ 108 horas aula - horário: 19 às 22hs.

#### REABILITAÇÃO ORAL

##### Teórico, Clínico e Laboratorial

Ministradores: Prof. Ronaldo Oliveira e Prof. Regis Peporini e professores  
convidados. Coordenador: Gustavo Palma Oliveira.

Duração: 10meses - 20 módulos.

Periodicidade: Sábados - quinzena- das 8h às 12 h e das 14 às 18 horas.

Início: Abril de 2019.

### CURSOS DE IMERSÃO EM OUTUBRO

#### CURSO TÉCNICA LIGHTING CONCEPT LN

##### PROF. DR. LEVY NUNES

Dia 14 de outubro de 2019

Teórico e clínico,

Duração de 12 horas/aula, das 8 às 20 horas.

No programa: Bichetomia , BioModelagem do Malar  
e Lipo Enzimática de Papada.

#### CURSO DE HABILITAÇÃO EM LASERTERAPIA

##### PROFA. DRA. ROSANE LIZARELLI

Biofotônica Orofacial

Teórico, Clínico.

Formato: Intensivo.de 7 a 11 de outubro

Duração: 70 horas/aula

programa: procedimentos de Laserterapia na Odontologia,  
com bordagens exigidas pela Normativa do  
Conselho Federal de Odontologia (CFO).

### CURSOS DE PÓS-GRADUAÇÃO PROFISSIONALIZANTE

Credenciados pelo

CONSELHO FEDERAL DE ODONTOLOGIA

#### ESPECIALIZAÇÃO EM ENDODONTIA

MINISTRADORES: Prof. Dr. José A. Brufato Ferraz;

Prof. MS Artur Rocha Martini, Prof. Dr. Alexandre Bonini,

Prof. Ms. Danilo Alessandro Oliveira e Prof. Dr. Alexandre Latuf Najjar.

FREQUÊNCIA: Mensal - Quartas, Quintas e Sextas. DURAÇÃO: 24 meses.

#### ESPECIALIZAÇÃO EM IMPLANTODONTIA

Ministradores: Prof. MS e Dr. Rafael Faeda;

Prof. MS e Dr. Jorge Liporaci Jr (Coordenador) e convidados.

FREQUÊNCIA: Mensal. Duração : 24 meses

Motores e Kits serão fornecidos pelo Curso.

#### ESPECIALIZAÇÃO EM ORTODONTIA

Ministradores: Prof. Ms.- Antonio José Borin Neto; P

rof. Ms. Raul Antonio Pinto Neto; Prof. Ms. Mario Lânia de Araújo

e Prof. Ms. Arnô Rodrigues Ferreira Junior.

FREQUÊNCIA: Mensal. DURAÇÃO: 36 meses

#### ESPECIALIZAÇÃO EM HARMONIZAÇÃO OROFACIAL

Ministradores: Prof. Dr Levy Nunes e equipe;

Profa Nicole Bettiol, Profa Dra. Isamara Cavalcanti.

FREQUÊNCIA: mensal - Duração: 18 meses.

# Feliz 25 de out

Reserve sua vaga nos Cursos de Aperfeiçoamen  
Avenida do Café, 1080 - Ribeirão Preto - Fo

# e Pós-Graduação

COS. CURSOS DE IMERSÃO.



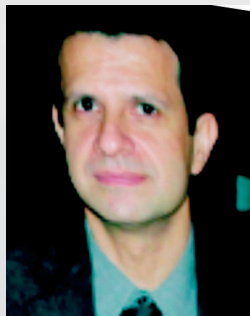
Regis Peporini



Reinaldo Oliveira



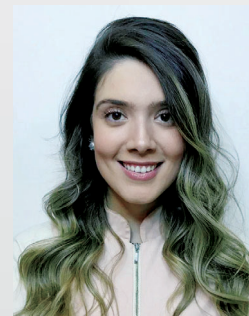
Artur Martini



Brufato Ferraz



Levy Nunes



Nicole Bettiol



Isamara Cavalcanti



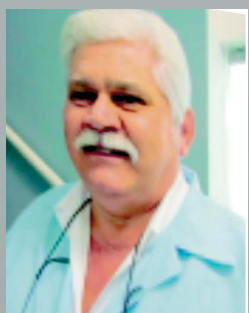
Rosane Lizarelli



Flávia Suaid



José Antonio Salomão



Zelio Faeda



Mauricio Provinciatti



Danilo Oliveira



Borin Neto



Raul Antonio Pinto



Arnô Rodrigues



Mario Araujo

Nós, diretores e professores da EAP Dr. Raphael Baldacci desejamos a todos os colegas profissionais de Odontologia

Feliz 25 de outubro!

Que existam muitos sorrisos largos, sinceros, cheios de gratidão pela dedicação e empenho, tanto na busca de conhecimentos, como no compartilhar experiências.

Vamos juntos continuar escrevendo a história da Odontologia !



André Minto



Jorge Liporaci



Rafael Faeda

## Outubro - Feliz Dia do Dentista!

Contato ou Pós-Graduação da APCD-Ribeirão Preto  
Telefone: (16) 3630-0711 ou [eap@apcdrp.org.br](mailto:eap@apcdrp.org.br)

# Aspectos práticos do controle de infecção, uma das faces da biossegurança

Por Waldomiro Peixoto - há mais de 40 anos atuando no segmento odontológico

A Biossegurança (BS) é um sistema amplo; o Controle de Infecção (CI) é outro sistema, porém parte do primeiro. A prática de ambos se reveste de conceitos e comportamentos em perfeita simetria.

Segundo a ANVISA, a BS é uma "condição de segurança alcançada por um conjunto de ações destinadas a prevenir, controlar, reduzir ou eliminar riscos inerentes às atividades que possam comprometer a saúde humana, animal e o meio ambiente". E o CI, para ser efetivo, exige um "protocolo de atos biosseguros" como se fosse uma corrente em que cada ato equivale a um elo, todos igualmente importantes. Esses elos tem uma relação de causa e efeito, coesos e dependentes entre si. Uma ação mal executada resulta em um elo rompido e a corrente de proteção contra a infecção não produzirá o efeito desejado.

Na medida em que o profissional utiliza e contamina um instrumento reutilizável, deve disponibilizá-lo para descontaminação imediata e, a partir daí, **uma sequência protocolar se impõe**: 1. limpezas mecânica e ultrassônica; 2. enxágue, secagem e inspeção visual de superfícies; 3. envelopamento ou empacotamento, selagem ou lacração, identificação e datação; 4. esterilização seguida de secagem absoluta dos pacotes; 5. nova inspeção visual dos lacres ou selamentos para armazenagem e reutilização.

## LAVAGEM MECÂNICA

A remoção de tecidos orgânicos na superfície de um instrumento tem como objetivo evitar manchas, danos nos fios de corte, além de provável recontaminação durante o período de armazenagem, rompendo a cadeia de proteção de pacientes e usuários.

Sequência sugerida: 1. Desinfetar por submersão química do instrumental imediatamente após o uso, observando o tempo conforme fabricante e data de validade do produto desinfetante. 2. Paramentado e com mãos devidamente protegidas, remover sujidades e tecidos orgânicos com detergente adequado, escovas de cerdas macias cabo longo, escovas para brocas, escovas para lúmen, cuba profunda e torneira direcional com água abundante. 3. Lavar ultrassonicamente por meio de lavadora acima de 30.000Hz, com aquecimento, água misturada a elemento enzimático para atuar em pontos do instrumento de difícil acesso. 4. Enxaguar com água corrente potável e abundante, até eliminar completamente resíduos de detergentes e líquidos enzimáticos. 5. Secar para evitar a interferência de umidade no processo e aumentar a eficiência da esterilização. Sugere-se secagem com jato de ar comprimido isento de óleo. 6. Inspeccionar visualmente, com auxílio de lupa, depois da secagem. Se necessário, proceder a nova lavagem e secagem. 7. Embalar e selar atentando para a qualidade do selamento ou lacre. 8. Esterilizar via autoclave. Atenção: pode-se autoclavar, mas não se pode esterilizar adequadamente sem lavagem eficiente.

## LAVAGEM ULTRASSÔNICA

Consideremos à parte o item 3 acima. É indispensável a lavagem profunda com lavadoras ultrassônicas para remoção de tecidos orgânicos e sujidades de pontos inacessíveis pela lavagem mecânica. Recomenda-se: 1. Imergir o instrumental contaminado imediatamente após o uso em cubas com líquido enzimático durante cerca de 10 minutos. 2. No Centro de Materiais a Esterilizar (CME), fazer pré-lavagem mecânica. 3. Uma vez pré-lavados, proteger os fios de instrumentos cortantes do contato com outras superfícies metálicas (isso evita atritos durante a vibração ultrassônica) e colocar dentro da cesta da Lavadora. 4. Abastecer com água limpa a cuba da lavadora até o nível indicado, misturar o líquido enzimático (seguir a proporção do fabricante do enzimático). 5. Antes de imergir a cesta com instrumentos dentro da cuba, fazer um ciclo **sem instrumentos**, para desgaseificação do líquido enzimático. Bolhas de ar reduzem a eficiência da vibração ultrassônica. 6. Em seguida, imergir a cesta com instrumentos na cuba, acionar aquecimento e tempo de vibração recomendados e aguardar o fim do ciclo ultrassônico. 7. Atenção: excesso de instrumentos na cesta diminui a eficácia da limpeza ultrassônica profunda. 8. Para limpeza de agulhas e brocas, fazer uso de um copo-becker imerso. 9. Depois da limpeza ultrassônica, fazer inspeção visual com luminária e lupa. 10. Constatada a limpeza eficiente, secar, empacotar e esterilizar. 11. A água enzimática tem validade por cerca de 6h. Substituir antes, se a água ficar turva ou acusar presença acentuada de sujidades. A rotina é trocar antes do almoço e no final de tarde.

## EMBALAGEM

A esterilização nos CME's se realiza por autoclaves (calor+pressão+tempo). As mais eficientes são as autoclaves conhecidas por "Geração Pré-Vácuo", por somarem pré-aquecimento de câmara, injeção a vapor, 3 fases pré-vácuo e secagem a vácuo com porta fechada e registros-controle automáticos em pendrive ou termosseladoras. Estas são indicadas sobretudo para, além de materiais sólidos embalados, também esterilizar eficientemente tecidos, algodão, ocos e canulados, porosos, campos, borrachas, turbinas de alta rotação, contra ângulos e kits de implantodontia. As autoclaves pré-vácuo são uma "re(e)volução" tecnológica que muda os parâmetros do CI nos CME's. Lembremos que o melhor equipamento pouco pode se os procedimentos não seguirem o rigor do protocolo.

A embalagem criteriosa é um desses procedimentos. A Anvisa preconiza e a Dra. Lusiane Borges, MBA em Esterilização, recomenda: Spunlace; SMS – Spunbondeb Meltblown Spunbondeb; papel crepado; *papel grau cirúrgico, a barreira mais utilizada de todas*; por fim, caixas perfuradas envoltas por grau cirúrgico. O spunlace é um nãotecido hidroentre-

laçado. termoligado de 60 g/m<sup>2</sup>, com filamentos 100% de polipropileno. O papel grau cirúrgico possui duas lâminas unidas nas laterais, uma plástica e outra de papel microporoso. Esta lâmina de papel é feita à base de fibra de celulose, com alto grau de pureza, gramatura 60 a 65 g/m<sup>2</sup> para propiciar ação mecânica de abertura e fechamento dos poros e favorecer a ação efetiva do vapor saturado da autoclave. Para a proteção da esterilidade do material, o papel grau cirúrgico exige selagem nos extremos com alto grau de aderência entre lâminas, de forma a não descolar durante todo o processo de manipulação, autoclavagem, armazenagem e reuso. Romper a selagem comprometeria a cadeia de proteção.

Dicas práticas sobre embalagem: 1. Fazer kits de material da mesma natureza. 2. Preservar margens suficientes para expansão dentro da autoclave. 3. Atentar para a temperatura correta, normalmente 121°C ou 134°C, conforme orientação dos fabricantes do material. 4. Proteger cortes e pontas para evitar danos no pacote. 5. Evitar corte com corte, para não haver danos nos fios. 6. Quando utilizar cassetes, bandejas, caixas, suportes e similares, a lâmina microporosa deve ficar do lado aparente do material e não do fundo, para facilitar ação do vapor. 7. Pacotes muito cheios afetam a eficácia da esterilização. 8. Se o uso recair sobre papel crepado, atentar para a dobradura correta que facilita a abertura e manipulação (na Internet tem vários filmes ilustrando como dobrar o crepado). 9. Armazenar pacote em locais secos, frescos e bem fechados para evitar sujidades externas e insetos roedores. 10. Fazer uso de termosseladoras de qualidade comprovada, com 12mm de largura da selagem e aderência (solda) absoluta.

## ESTERILIZAÇÃO POR AUTOCLAVES

Segundo Dra. Lusiane Borges, MBA em Biossegurança, a esterilização é "um processo que promove completa eliminação ou destruição de todas as formas de micro-organismos presentes, quer sejam eles vírus, bactérias, fungos, protozoários ou esporos, para um aceitável nível de segurança. (...) Atualmente, considera-se um artigo estéril quando a probabilidade de encontrar um micro-organismo viável (vivo) é de 1 para 1 milhão, expressa na equação: 1:1.000.000, ou 10<sup>-6</sup>."

O bom funcionamento de uma autoclave tem a ver com suas instalações: fixação adequada (fio 4mm), tomada e disjuntor dedicados e bem dimensionados, bancada no nível, ventilação no entorno da máquina e tensão elétrica estabilizada.

Dicas práticas sobre autoclavagem: 1. Fazer limpeza mecânica e ultrassônica. 2. Utilizar barreiras adequadas e seladoras com solda de qualidade do papel grau cirúrgico para evitar abertura de pacotes durante o processo de esterilização. Nossa recomendação são selagens de 12mm x 300 mm. 3. Não exagerar no tamanho do pacote e não mis-

urar, no mesmo ciclo, materiais que exigem temperatura, pressão e tempo diferentes. A colocação de material deve favorecer a circulação de calor dentro da câmara. 4. Colocar pacotes na bandeja favorecendo, não somente a circulação de vapor, mas também a sua secagem, principalmente se a carga se destinar a uso não imediato. 5. Se a autoclave secar com porta aberta, abrir o mínimo possível, nunca bruscamente, apenas o minimamente suficiente para sair o vapor, sem ocorrer sua condensação dentro da câmara de inox. 6. Se secar com porta fechada, seguir as instruções do fabricante. Recomenda-se, quando a carga for de uso não imediato, aumentar o ciclo de secagem manualmente, se a autoclave tiver este recurso. 7. Atentar para as instruções do fabricante de materiais quanto ao ciclo correto de autoclavagem, se 121°C ou 134°C. A inversão do ciclo recomendado poderá resultar em esterilização ineficiente ou danos no material esterilizado. 8. Para pacotes que saiam no fim ainda úmidos e sujeitos a recontaminação, recomenda-se um tempo manual adicional de secagem, conforme item 6 anterior. 9. Só utilizar água destilada com grau de pureza superior a 92%, sob pena de manchar e/ou danificar cortes de instrumentos. A utilização de água purificada por osmose reversa é altamente recomendável por ser superior até mesmo às águas destiladas de alta qualidade. 10. Fazer manutenção preventiva periódica na autoclave. Se a autoclave for pré-vácuo, normalmente existe o programa de diagnóstico para manutenção preventiva. 11. Monitorar a qualidade de esterilização com indicadores químicos e biológicos. Se a autoclave for pré-vácuo, normalmente possui testes Bowie & Dick, Helix, Prion e Vácuo. 12. O indicador químico mais recomendado é o Classe 5 (ver ISO 11.140:1995). 13. Consultar a Anvisa sobre indicadores químicos é recomendável. 13. O indicador biológico deve ser utilizado semanalmente em clínica geral, diariamente em implantodontia e sempre após a manutenção da autoclave, antes de ela ser colocada em uso. Ficar atento às recomendações da Vigilância Sanitária de sua cidade.

## ARMAZENAMENTO DE ESTERILIZADOS

A gestão de materiais esterilizados para uso posterior pede alguns cuidados: 1. Os pacotes devem ser manipulados completamente secos, porque úmidos podem se romper. 2. O conteúdo dos pacotes deve ser da mesma natureza de material. 3. Datar e identificar os pacotes para melhor gestão. 4. Armazenar em local seco e fresco, protegido contra umidade. 5. Colocar pedra cânfora ou similar para inibir entrada de insetos roedores do papel ressecado. 6. Lembrar que "pacotes com umidade residual não estão protegidos contra recontaminação". 7. Consultar "https://www.wosonlatam.com.br/dicas-biosseguras", onde há dicas complementares sobre vários temas.

Resumo do conteúdo das "Dicas Woson" publicadas bimestralmente, no decorrer dos últimos 12 meses, elaboradas pelo consultor Woson - Waldomiro Peixoto, como contribuição para a biossegurança nos consultórios odontológicos.



# INDICA ESPECIALISTA



A maior vitrine da Odontologia regional. *Seja indicado.* (16) (16)99135.9540

## A maior vitrine da Odontologia regional

### Indica. Seja indicado.

Eis alguns especialistas nesta vitrine

Para anunciar : 16 **3629 0628**

16 **99135 9540**

## PERIODONTIA

Prof. Dr.

*José Paulo Ribas*

CROSP: 9.499

*Tratamento das doenças gengivais e plástica Periodontal*

**(16) 3610 0100**

Rua Visconde Inhaúma, 490, 4º andar - Conj. 401 - Centro - Ribeirão Preto - SP

**Dr. Sergio Polloni**

- Tratamento Periodontal Estético
- Implantes Ósseointegrados

Recuperação de rebordos de ossos visando implantes e estética.

**(16) 3911 5848**

Rua José Leal, 366 – Ribeirão Preto – SP



**Dr. Artur Rocha Martini** CRO 43 329  
**Cátia Janjácómo Martini** CRO 88 615

Clínica Geral - Endodontia

Rua Rui Barbosa, 1296- Centro - Rib Preto-SP  
Fone (16) 3628 6330

## Dra Édme de Mello Oliveira

Crosp 21670

*Clínica Geral e Estética  
Odontogeriatría em Domicílio*

**(16) 3612 3494 / 3632 7512**

Cel : (16) 99718 8081

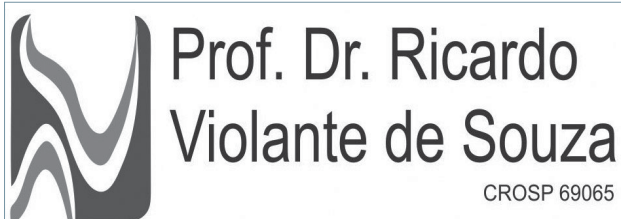
Rua Frei Caneca, 348 - Campos Elíseos  
Ribeirão Preto - SP



**Dr. Hermano Borges Magalhães**  
ENDODONTISTA CROSP 31199

Rua Visconde de Inhaúma, 580 - Sala 212  
Ed. Center Plaza - Centro - Ribeirão Preto-SP

**(16) 3612.7159 - 99103.8212**  
endo.magalhaes@outlook.com



**Prof. Dr. Ricardo Violante de Souza**

CROSP 69065

Especialista em Implantes - UNIARARAS  
Mestre em Odontologia UNIARARAS  
Doutor em Clínica Cirúrgica - FMRP/USP  
Curso de Implantodontia - CERO, MG, RJ, SP

IMPLANTODONTIA - ENXERTIA DE TÉCIDO ÓSSEO

**(16) 99626 2028**

Rua Mal. Deodoro, 396 - Centro - Ribeirão Preto

## CLÍNICA DE DOR DISFUNÇÃO OCCLUSÃO - ATM



**Lúcio Celso Gusuen**  
CRO 1669  
Prof. da Fac. Odonto USP.

**(16) 3625 5800**

Rua Mal. Deodoro, 1492 - Ribeirão Preto – SP

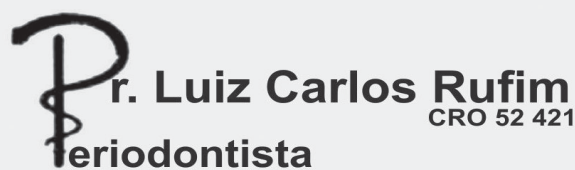


*Dra. Miriam Balbin*  
CROSP 40.975

Rua Dr. João Palma Guião, 715

Alto da Boa Vista

**Fone 16 3635 6320**



**Dr. Luiz Carlos Rufim**  
CRO 52 421  
Periodontista

• *Peridontia Curativa*  
• *Preventiva e Estética*

**(16) 3610 8582**

lcrufim@zipmail.com.br

Rua Olavo Bilac, 651 Vila Seixas - Ribeirão Preto – SP

*Dr. Moarcus A. Sampaio*  
Periodontista



Excelência em Periodontia

*Tratamento Preventivo, Curativo e Estético. Controle e manutenção*

**(16) 3610 9577**

Estacionamento conveniado no local: Itamaraty

Rua Visconde de Inhaúma, 468 – Conj. 156  
Centro - Ribeirão Preto - SP



**emanuel soares de souza**

CRO 134 793

Especialista e mestre em Endodontia  
Laser em Odontologia. Microscopia operatória. Radiologia Digital.

**Fone 16 99997 9016**

Email: endoclinica@gmail.com



## Aluga-se sala para Dentista

Consultório completo, ótima localização, recepcionista, estacionamento.

Tratar com **Dra. Cátia**  
**(16) 99760 9590**

## CONJUNTO COMERCIAL PARA LOCAÇÃO (307 e 704)

Dois Conjunto 307 e 704, locação individual, Edifício Center Plaza, Praça da Catedral com recepção, 3 salas sendo 1 com wc, cozinha, wc privativo, 1 vaga de garagem. Portaria 24hs, estacionamento avulso.

Aluguel do 1º mês com desconto de 50%

**R\$ 650,00**

**Aceita proposta**  
Tratar com **Garcia Imóveis**  
**(16) 3977-9200**

## Alugo Sala

**Edifício José Fortes Guimaraes**

Total infraestrutura para

**MÉDICOS OU DENTISTAS**

Instalações elétricas e hidráulicas prontas, piso de granito, ar condicionado, dois banheiros, garagem, armários, móveis, decoração e iluminação.

Tratar: **(16)98250-2225**

# Clareamento combinado: potencializando a satisfação do paciente com POLA

Prof. Alexander Nishida - USP.

## INTRODUÇÃO

O Clareamento dentário é o tratamento estético mais procurado nos consultórios dentários. Por mudar significativamente o aspecto do sorriso e ser acessível, muitas pessoas de todas as idades procuram a terapia buscando aumentar a satisfação com o próprio sorriso.

Um belo sorriso é associado com qualidades desejáveis como atratividade, competência, saúde, inteligência e boas relações interpessoais.

Entretanto, em nossa rotina clínica nos deparamos rotineiramente com pacientes que tem dificuldades em alcançar resultados favoráveis com a terapia clareadora, desde sensibilidade durante a terapia até pouca mudança cromática.

Diversos aspectos podem interferir na qualidade da terapia clareadora, desde expectativa excessiva até problemas nos protocolos de uso dos produtos.

Vamos utilizar um caso clínico para exemplificar os fatores que podem ajudar o clínico a alcançar uma maior satisfação do paciente e alcançar o máximo da terapia utilizando o sistema de clareadores da SDI, os clareadores POLA.

Passos para alcançar a satisfação do paciente:

Paciente de 30 anos com queixa sobre a cor dos dentes (Figura 1 e 2)



## 1- CORRETA ANAMNESE

O primeiro passo é realizar uma boa anamnese e entender quais são as causas da pigmentação dentária do paciente.

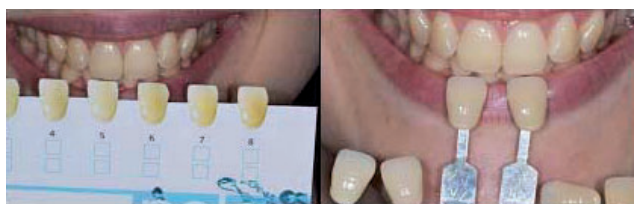
Pigmentações extrínsecas, ou seja, pigmentos de origem externa e superficiais no esmalte são facilmente removidos pela terapia clareadora. Pigmentações intrínsecas como manchas originadas na formação dentária, doenças, uso de medicamentos, extravasamento sanguíneo (fraturas dentárias) e por tratamento endodôntico não respondem bem ao clareamento. Em geral tendo indicação restauradora.

A paciente relatou nunca ter realizado clareamento antes e não tem restaurações de resina composta na vestibular de dentes anteriores ou posteriores. Essa observação é importante pois o paciente deve ser conscientizado de que a resina não mudará de cor e consequentemente deverá ser substituída caso ele realize a terapia clareadora. Restaurações antigas também podem ser via de passagem mais rápida do clareador e pode causar sensibilidade exacerbada desnecessária.

## 2- DOCUMENTAÇÃO FOTOGRÁFICA (com escala de cor)

Todos os pacientes tem muito pouca consciência da cor real dos seus dentes. Eles podem achar que estão claros, que estão escuros mas não sabem exatamente quantificar isso. Um trabalho recentemente conduzido na Faculdade de Odontologia da Universidade de São Paulo, mostrou que os pacientes tendem a achar seus dentes mais escuros do que realmente são.

Assim é importante ter uma escala de cor como a Vita Classical (organizada pelo valor, do mais claro para mais escuro) ou se possível a VITA BLEACHGUIDE especialmente desenvolvida para acompanhar clareamento. A SDI pensou nisso e junto com o kit do POLA OFFICE PLUS incluiu escalas de cor que podem ser entregues ao paciente para fazer o controle da mudança cromática durante a terapia. Esse passo deve ser o primeiro a ser realizado pois os dentes desidratam com o paciente de boca aberta, alterando a cor real dos dentes. (Figura 3 e 4)



Além de não ter noção da cor real dos seus dentes, o paciente com frequência esquece da cor original após o fim da terapia. Ele passa a ter aquela nova cor como referência da sua autoimagem. Assim, a documentação fotográfica é es-

encial para que ao término da terapia ele seja conscientizado do tamanho da evolução conseguida com a terapia. A cor inicial e a final devem ser visualizadas pelo dentista através do uso da escala por comparação e o paciente deve concordar com aquela cor para que então os valores sejam anotados no prontuário e devidamente arquivados. No caso descrito, a paciente tinha a cor 3.5M2 na escala VitaBleachguide para os incisivos centrais e 4.5M2 para os caninos. (Figura 5, 6 e 7)



O paciente deve estar sempre consciente de que o clareamento é uma terapia, ele não está comprando um resultado. A cor final atingida depende de inúmeros fatores e varia de acordo com os indivíduos.

## 3- MOLDAGEM E LIMPEZA

Vamos realizar a moldagem do paciente com alginato para confecção de modelos de gesso que darão origem as moldeiras de clareamento orientado (ou caseiro) que a paciente realizará em casa. (Figura 8)



profilaxia prévia ao clareamento. A razão não é só de facilitar o contato do gel com as estruturas dentárias mas também controlar o pH da região bucal. Placa e sujeira diminuem o pH acidificando-o. Em pH básico ou neutro a clivagem das moléculas do H<sub>2</sub>O<sub>2</sub>, o agente de todos os clareadores, acontece mais ativamente e mais moléculas atingem os pigmentos dos dentes, facilitando o processo clareador. Assim, não só a limpeza mas as orientações para que o paciente tenha uma excelente higiene permitem melhores resultados. Os clareadores da linha POLA já possuem pH neutro, o que melhora ainda mais esse processo. (Figura 9, 10 e 11)



## 4 - PROTEÇÃO DOS TECIDOS MOLES

O gel de peróxido de hidrogênio em alta concentração utilizado em clareamento de consultório pode ser extremamente agressivo para os tecidos moles. O primeiro passo para proteger as gengivas é utilizar um afastador para evitar que os lábios toquem a área a ser clareada. O kit do POLA OFFICE PLUS acompanha afastadores labiais descartáveis que facilitam esse processo. Ainda assim, é interessante a utilização de roletes de algodão que evitam o contato das bochechas com a arcada. É importante também proteger os lábios com uma camada de vaselina ou protetor labial que pode evitar desconfortos causados pelo contato acidental de clareador com o lábio. O próximo passo é evitar o contato do gel clareador com os tecidos gengivais, assim utilizaremos as barreiras gengivais que também acompanham o kit do clareador da SDI. Seque os dentes e a gengiva adjacente com jato de ar e não deixe de usar um sugador para a saliva do paciente. As barreiras são resinas fotopolimerizáveis, sendo assim necessário um fotopolimerizador de qualidade para conseguir uma proteção adequada. Recomendamos o uso dos aparelhos Ralii pela segurança, qualidade e quantidade de energia luminosa desses aparelhos. O paciente e operador devem sempre utilizar óculos de proteção. ( Figuras 12 a 16)



## 4- APLICAÇÃO DO GEL CLAREADOR

O POLA OFFICE PLUS tem uma seringa especial de automistura. A ponteira faz um proporcionamento adequado do peróxido e do espessante permitindo uma aplicação limpa e que dispensa a mistura e desperdício em outro recipiente, economizando tempo e material e sendo muito mais seguro. (Figura 17 a 20)



Dispense uma primeira parte do gel que ainda não está perfeitamente uniformizado para que essa porção não escorra e depois comece a aplicação nos dentes já protegidos. O tempo de aplicação do gel é de 30 minutos. Você pode substituir o gel a cada 8 minutos para renovar o peróxido na superfície mas muitos estudos mostram que não há diferença entre deixar pelo período total ou realizar substituições do gel durante a aplicação.

Passado o tempo completo o gel deve ser removido completamente com auxílio de uma cânula de sucção ou sugador cirúrgico. A barreira gengival pode ser retirada completamente com auxílio de uma pinça. Após a completa remoção prossigam com lavagem abundante com água e remoção das barreiras gengivais. NÃO EXISTE nenhuma recomendação de utilizar qualquer fonte luminosa durante clareamento de consultório. Além de não potencializar efeitos usar qualquer fonte de luz pode levar a exacerbação de sensibilidade dentária.

## 6- PREVENÇÃO DA SENSIBILIDADE

Existe um grande número de desistências da terapia clareadora devido a sensibilidade advinda da terapia. A sensibilidade dentária é um efeito colateral que praticamente todos os clareadores promovem. Criar maneiras que permitam diminuir ou neutralizar a sensibilidade, aumentam a satisfação do paciente e a adesão e colaboração com a terapia. No caso descrito ainda com os afastadores com posição aplicaremos o SOOTHE, um gel dessensibilizante à base de Nitrato de Potássio. Esse gel tem a propriedade de diminuir a propagação do estímulo doloroso do dente ao cérebro, diminuindo ou eliminando o desconforto pelo uso do gel clareador. Ele pode ser aplicado diretamente sobre os dentes limpos ou com auxílio de moldeiras, devendo ficar em posição por pelo menos 3 minutos. Depois disso ele deve ser removido com uma gaze sem lavagem e o paciente deverá esperar pelo menos 30 minutos antes de comer ou beber qualquer coisa. Esse procedimento pode ser realizado antes e depois da terapia clareadora, sem interferir nos resultados. Ele pode ainda realizar a aplicação com moldeiras durante outros momentos no dia, caso sinta sensibilidade. (Figura 21)



## POTENCIALIZANDO OS EFEITOS DO CLAREAMENTO

Para garantir melhores e mais duradouros resultados, a paciente realizou também clareamento utilizando géis de peróxido de carbamida em casa. Ela recebeu uma seringa de gel de POLA NIGHT, peróxido de carbamida 10%, que é equivalente a mais ou menos 3,3 % de peróxido de hidrogênio

para utilização em casa, durante pelo menos 4 horas. É importante que o paciente receba instruções adequadas sobre uso e disciplina do uso do gel clareador, assim como conservar e higienizar suas moldeiras, conservando-as em estojo. O conforto de moldeiras bem adaptadas também facilita a adesão ao tratamento. Hoje em dia não restringimos dieta e nem recomendamos uma dieta "branca" pelos pacientes, mas ele precisa saber que a higiene após o consumo de alimentos pode aumentar a longevidade do clareamento. Além disso a paciente recebeu seringas de Soothe, um dessensibilizante à base de nitrato de potássio que impede que o paciente tenha a percepção da sensibilidade a partir da dessensibilização neuronal dos dentes pelo gel. O Soothe pode ser utilizado também com moldeiras, uma hora antes ou logo após a remoção do gel de peróxido de carbamida (figura 32)



Após duas aplicações de consultório e duas semanas utilizando o gel de peróxido carbamida, a paciente teve uma evolução de 8 unidades de escala de cor para os incisivos centrais

(Figura 22 a 26)



#### 7- DOCUMENTAÇÃO DO RESULTADO ALCANÇADO

A cor final dos dentes deve ser determinada pelo menos 15 dias após o fim da terapia clareadora, uma vez que moléculas ativas de oxigênio permanecem na estrutura dentária

por alguns dias após o fim da terapia. Por essa mesma razão, procedimentos restauradores adesivos também devem ser postergados para que não haja interferência nos processos de polimerização.

A documentação fotográfica final deve incluir a cor final dos dentes mostrando a comparação com a escala de cores utilizada desde a primeira consulta. No caso descrito, a paciente chegou a 0 M1 para os incisivos centrais e 1M1 para os caninos. Uma evolução de 9 unidades de escala de cor para os incisivos centrais e para os caninos. A ADA (American Dental Association), recomenda que para considerar que houve sucesso clínico no clareamento, deve haver pelo menos mudança de 3 escalas de cor.

(figuras 27 a 39)



#### CONCLUSÃO

A terapia clareadora apesar de ser extremamente praticada pelos cirurgiões dentistas tem passos críticos que requerem atenção e disciplina para que os resultados sejam compreendidos pelo paciente. Uma correta anamnese, escolha adequada do produto e seguir os protocolos indicados pelo fabricante permitem o sucesso do procedimento. A documentação fotográfica do caso é imprescindível para a segurança do profissional e para demonstrar ao paciente a evolução e sucesso da terapia.



#### REFERÊNCIAS

- Franci, CE; NISHIDA, A.C. ; GOMES, M. N. ; VITO, André de . Clareamento dental: o primeiro passo de um tratamento estético. In: Miguel S Haddad Filho. (Org.). Endodontia de vanguarda. 1ed.Nova Odessa: Editora Napoleão Ltda., 2015, v. 1, p. 442-479.
- Riehl, H ; FRANCCI, C. ; COSTA, C. A. S. ; Ribeiro, A P D ; Conceição, E N . Clareamento de dentes vitais e não vitais - Uma visão crítica. In: Fonseca, A S. (Org.). Odontologia estética a arte da perfeição. 1ed.São Paulo: Artes Médicas, 2008, v. 1, p. 499-565.
- Riehl, H ; FRANCCI, C. ; COSTA, C. A. S. ; Ribeiro, A P D ; Conceição, E N . Clareamento de dentes vitais e não vitais - Uma visão crítica. In: Fonseca, A S. (Org.). Odontologia estética a arte da perfeição. 1ed.São Paulo: Artes Médicas, 2008, v. 1, p. 499-565.
- Rezende M, Loguercio AD, Reis A, Kossatz S. Clinical effects of exposure to coffee during at-home vital bleaching. Oper Dent. 2013 Nov-Dec;38(6):E229-36.
- de Geus JL, Wambier LM, Kossatz S, Loguercio AD, Reis A. At-home vs In-office Bleaching: A Systematic Review and Meta-analysis. Oper Dent. 2016 Apr 5.

DESENVOLVIDO PELA SDI

# POLA

SISTEMA AVANÇADO DE CLAREAMENTO DENTAL

## POLA OFFICE+

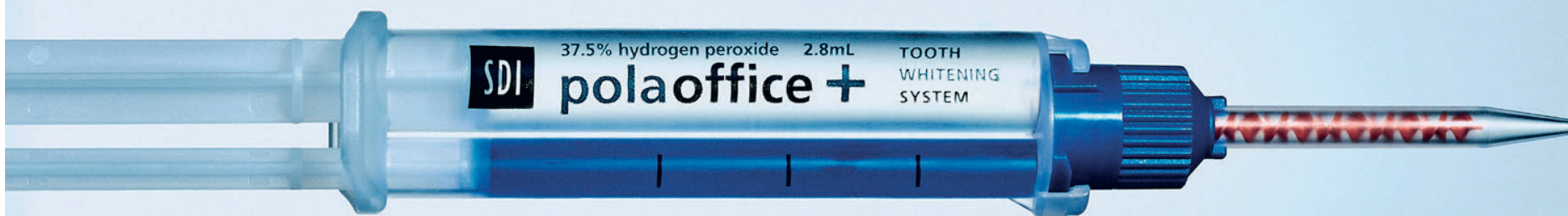
37,5% de Peróxido de Hidrogênio

3 Aplicações de 8 minutos

Seringa de auto mistura

Dessensibilizante na fórmula

Alto teor de água



Representante de vendas :

Rodrigo Lima : (16) 99297 3515



## 38º CIOSP: inscrições abertas para apresentação de trabalhos científicos

As inscrições para apresentação de trabalhos científicos continuam, podem ser feitas até o dia 20 de outubro/2019. Categorias: Fórum Científico, Fórum Clínico e Painel Clínico. Inscrições no site: [www.ciosp.com.br/](http://www.ciosp.com.br/) inscrever trabalho. Outras informações: **0800 12 85 55.**

# VITRINE Odonto

Fale com o Técnico ou Consultor de Vendas. **FELIZ DIA DO DENTISTA!**



Soluções práticas e econômicas em Proteção Radiológicas



- Levantamento Radiométrico
- Testes de Controle de qualidade
- Upgrade Comando de Raio X
- Comercio de "Raio X reconicionado
- Assessoria em Física Médica
- Manutenção em Raio X Odontológico

[www.msmedical.com.br](http://www.msmedical.com.br)

Rua José Peri, 475 - Nova Ribeirania  
Ribeirão Preto - SP.

**Físico responsável:**

Sergio Luiz Rocha  
ABFM- RD001

**Fone/ Fax**

(16) 3627 2636  
(16) 3441 7265

contato@ms  
medical.com.br

(16) 98219 7075

(16) 98123 9854



**Especialidade**

- Implantes • Metalocerâmica
- Metal Free
- Estética em Geral

[labpessica@hotmail.com](mailto:labpessica@hotmail.com)

**Técnico em Prótese Dentária**

P/ Ribeirão Preto e região

**Márcio Pessica**  
CRO TPD 8058

(16) 3610 8969

Rua Claro Rosa, 65  
Campos Elíseos.  
Ribeirão Preto - SP.

**Dentflex**



Contra ângulos para implante, peças cirúrgicas, motores para endo e implante

Qualidade e excelência em produtos para saúde

Conheça a linha completa:  
[www.dentflex.com.br](http://www.dentflex.com.br)

**Dentflex**

Av. Thomaz Alberto Whately, 670  
Parque Ind. Tanquinho - Ribeirão Preto SP

**Consultor de vendas**

P/Ribeirão Preto e região

**Pedro Tadeu Sabbatelau**

(16) 99132 3150 Claro  
(16) 98812 3992 Oi   
(16) 2133 0000

[pedrodent-flex@gmail.com](mailto:pedrodent-flex@gmail.com)

[www.dentflex.com.br](http://www.dentflex.com.br)



**ASSISTÊNCIA AUTORIZADA**



**Universal Odonto**  
R: Mem de Sá, 426 Campos Elísios  
Ribeirão Preto / SP 16 3626-1849

**Consultores de vendas e assistência Técnica**

P/ Ribeirão Preto e região

**Genivaldo**

(16) 98244 3500  
whatsapp

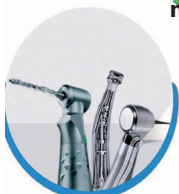
**Maristela**

(16) 98244 3534  
whatsapp

Email: [comercial@universalodonto.com.br](mailto:comercial@universalodonto.com.br)  
[www.universalodonto.com.br](http://www.universalodonto.com.br)

**Auxilium odonto**

Assistência Técnica Multimarcas nos segmentos



- Pontas
- Periféricos
- Implantes
- Autoclaves
- Equipamentos protéticos e cirúrgicos
- Visita técnica

✓ **Revenda/Assistência**



Aceitamos cartões de crédito



**Consultor de vendas e assistência técnica**

P/ Ribeirão Preto e região

**Rafael Rosato**

(16) 3441 1026  
(16) 30191934  
 (16) 99171 6315

Rua Paraná, 359 -  
Ipiranga  
Ribeirão Preto-SP

[auxiliumodonto@hotmail.com](mailto:auxiliumodonto@hotmail.com)  
[www.auxiliumodonto.com.br](http://www.auxiliumodonto.com.br)



Obtenha o máximo resultado estético, que o IPS e.max pode oferecer a você!



Qualidade e Tecnologia em busca do bem-estar!

- e.max • Zircônia
- Laminados • Inlays/Onlays
- Metallo-Cerâmica
- Implantes • Cerômero
- PPR Especializada
- Attachments
- Prótese Total
- Sistema Deflex



Tel/Fax: (16) 3610-7640  
**(16) 3236 7640**

Ribeirão Preto/SP  
[protecnic@protecniclp.com.br](mailto:protecnic@protecniclp.com.br)

# VITRINE Odonto

Fale com o Técnico ou Consultor de Vendas. **FELIZ DIA DO DENTISTA!**

## Multi Parts



Materiais diversos para Odontologia.  
 Empresa Autorizada:

**GNATUS**  
Evitar com confiança

**DABI ATLANTE**  
A inovação vem daqui.

Pabx: (16) 2132-4000  
contato@empresaluso.com.br  
www.empresaluso.com.br

 **(16) 98163-6956**  
WhatsApp

## Härte Precision Grip



Instrumentais cirúrgicos, brocas,  
componentes protéticos e biomateriais

[www.harteinstrumentos.com.br](http://www.harteinstrumentos.com.br)

Consultor de vendas: **Zé Roberto**

(16) 3013-5646 (16) 99165 1802. Atendimento das 08:30 às 12:00 e 14:00 às 18:00.



## CONSULTORIA E ASSESSORIA EM RADIO PROTEÇÃO

- ☢ Controle de Qualidade e Laudos Radiométricos em equipamentos de raios X;
- ☢ Elaboração de Plano de Proteção Radiológica;
- ☢ Serviço de Dosimetria pessoal.
- ☢ Investigação de doses elevadas
- ☢ Cálculo de blindagem, treinamento e consultoria técnica em Proteção Radiológica.

**Radiação Ionizante é coisa séria!**

Certifique-se que a empresa contratada conta com um responsável técnico que seja Físico Médico Especialista em Radiodiagnóstico, instrumentação adequada e certificados de calibração em dia.

**Atendemos aos requisitos exigidos pela portaria SVS-453 da Vigilância Sanitária**

Empresas do grupo MRA

**keV** 

**METROBRAS**

(16) 3601-0506 - comercial@mra.com.br

[www.mra.com.br](http://www.mra.com.br)

## CERTIFICAÇÃO DIGITAL para

## CIRURGIÕES-DENTISTAS



**Pessoa física ou jurídica.  
Com a Macseg é rápido e  
descomplicado.**

A Macseg Digital efetua validação com a emissão imediata do certificado com total sigilo e segurança.

**Desconto especial  
para associados**



Em Ribeirão Preto

Av. Plínio de Castro Prado 288 - Conj 59 - (16) 3101-3232 98820-6420

Av. Saudade 1210 - Sl. 302 - (16) 3961-2496 98857-3694

Em Sertãozinho

Av. Marg. João Olezio Marques 3563 - Sl. 413 - (16) 3945-3103 98857-3664

Pitangueiras (16) 3952-2813 | São Joaquim da Barra Tel. (16) 3810-9900 | Mococa (19) 3665-8220

Santa Rosa de Viterbo (16) 98184-5642 | Morro Agudo (16) 99148-4168 | Cajuru (16) 3667-2545

Brodowski (16) 3664-1720 | Guaxupé (35) 3552-6348

**VALID**  
CERTIFICADORA DIGITAL

**DESDE  
2006**

Cirurgiões-Dentistas e profissionais de setores administrativos participam de palestra do CROSP na APCD-Ribeirão Preto



O ActionCOACH Marconi Torchia ministrando palestra na APCD-Ribeirão Preto.



Ângela Sanchez, Marconi Torchia e Erica.



Claudio Del Lama, José Benedito e Luís Mauro.



GLaucia Soares e Ana Félix.



Leandra Paccola e Etiene Aguiar.



Sonia Gaku.



Equipe do administrativo da Riberdente: Fabiana, Gabriela, Ronaldo, Raissa, Tamires.



Jéssica Carvalho e Raquel Raspe.



Eloisa Rodrigues Maffeis e Monica Noronha.

### 👉 Especial



Artur Martini com enfermeira Jane Aparecida Cristina - assistente de gabinete da SMS, com conselheiros do Conselho Municipal de saúde, entre eles o presidente Nilton Gilmar Messi.



Regis Peporini e diretores da APCD, em confraternização, após Reunião extraordinária do CORE, realizada no dia 21 de setembro, em São Paulo.



# Implantando Sorrisos

## Motor para Implantes e Cirurgias Ômega GTx

Implantar um sorriso é multiplicar a felicidade.  
Mês do Dentista!

• Torque ajustável de até 55 Ncm (com contra ângulo 20:1);

• Memória com 20 programações, de acordo com o protocolo a ser utilizado;

• Indicado para procedimento cirúrgicos de implantodontia para perfuração e inserção dos implantes, cirurgia buco-maxilofacial, dentre outras;

• Bomba peristáltica inteligente com seleção de 5 a 100% no fluxo de irrigação;

• Reversão de rotação manual ou através de pedal;

• Controle progressivo de velocidade através de pedal sendo mais preciso e seguro para o cirurgião e paciente;

## Peças de Mão



Micro Serras

Contra Ângulos

Canetas Cirúrgicas

Rua Basílio da Gama, 406 | CEP 14060-460  
Vila Albertina | Ribeirão Preto- SP | Brasil



+55 (16) 3622-6818 | +55 (16) 99749-4041  
comercial@dentscler.com.br | www.dentscler.com.br

# 3º Blue Week Interdental

Será realizado de 4 a 8, e 11 e 12 de novembro de 2019, no espaço de eventos da Interdental, em Ribeirão Preto.

Será realizado na primeira semana de novembro de 4 a 8 e na segunda semana nos dias 11 e 12, o 3º Blue Week Interdental. Serão sete dias voltados para atualização com as últimas inovações da Odontologia. Palestrantes renomados, com experiência clínica e científica, abordarão temas atuais e apresentarão novas tecnologias capazes de agilizar e potencializar resultados.

No espaço para exposição de produtos, as indústrias parceiras estarão demonstrando os lançamentos e praticando descontos especiais durante o evento. São indústrias parceiras no 3º Blue Week Interdental: Dentsply Sirona, Labordental, Ultradent, Kulzer, FGM, Ivoclar- Vivadent, DFL, VOOCO, SIN e SDI.

Entrada: 1 kilo de alimento não peri-

## BLUE WEEK

cível. O montante de alimentos arrecadado será destinado a entidades filantrópicas de Ribeirão Preto.

Ao final de cada dia, uma das entidades coletará os produtos arrecadados dos participantes dos cursos. As entidades cadastradas previamente são: Associação Totus Tuus - Casa de Nazaré, Centro Ann Sullivan Brasil Ribeirão Preto, Cantinho do Céu, Creche Modelo da Vila Virgínia, Grupo Ação Solidária RP, Casa do Vovô e Hospital de Câncer de Ribeirão Preto - SOBECAN. Ao final de cada dia, uma das entidades será agradada com as doações.

3º Blue Week Interdental.

Local: anfiteatro da Interdental  
Rua Adolfo Mantovani, 232,  
Jardim Califórnia, Ribeirão Preto-SP.  
Fone: (16) 2138 8080.



*"Todos os integrantes da classe de Ribeirão Preto e região poderão participar do 3º Blue Week Interdental. Além dos cursos, poderão conhecer as inovações das indústrias parceiras no evento. Serão todos bem-vindos".* Marcio Tassinari.

## PROGRAMAÇÃO DOS CURSOS

Diversas abordagens de várias especialidades da Odontologia, com enfoques atuais e voltados para a prática no dia a dia do consultório. Veja a programação e escolha os cursos que mais lhe interessam e programe!

Dia 4/11, às 8H00 - Dr Bruno Monguilhott Crozeta discorre sobre "A versatilidade do movimento recíprocante - segurança e previsibilidade" e às 14H00 - Dr Fabio Aznar enfoca o tema: "Endodontia de excelência aliada à tecnologia: Instrumentos XP Endo".

Dia 5/11 08H00 - Dr Victor Nastri aborda a questão "Alta performance em restaurações classe II" e 14H00 - Dr Adriano Sapata e Dr Claudio Sato enfocam a "Restaurações Anteriores em Resina Composta: Protocolo SIMPLES"

Dia 6/11, às 08H00 - Dr André Marcelo Peruchi Minto apresenta "Dicas práticas sobre moldagem para a obtenção de trabalhos protéticos de sucesso" e às 14H00 - Dra Tatiana Assis discorre sobre "Vantagens da impressão 3D na Odontologia atual"

Dia 7/11, às 08H00 - Dr Rodrigo Reis enfoca o tema: "Simplicidade, Produtividade e Individualização do Perfil: Pilares de uma Clínica Restauradora de Sucesso", e às 14H00 Dr Carlos Archangelo "Estética, função e longevidade em Reabilitações cerâmicas adesivas."

Dia 8/11, às 08H00 - Dra Juliana Ramacciato discorre sobre "Critérios de Escolha para a solução anestésica" e às 14H00 - Dr Eduardo Miyashita sobre a "Reabilitação oral estética: os desafios da clínica diária".

Dia 10/11 pela manhã às 08H00 e a tarde às 14 Fernando Hayashi apresenta e discorre sobre: "Implante Unitre e Nano Superfície"

Dia 11/11, às 8H00 - Dr Carlos Francci enfoca o tema "Odontologia Estética: Arte e Ciência juntas" e às 14H00 - Dr Julio Cesar Bassi discorre sobre "Otimização do atendimento em odontopediatria com inovações em materiais e tecnologias".

**Informações: [www.interdental.com.br](http://www.interdental.com.br) ou pelo fone (16) 2138 8080.**

## HAYDÉE

Móveis Odontológicos

A qualidade HAYDEE faz a diferença em todos os projetos personalizados, funcionais, ergonomia e beleza. Praticidade e economia.

TRADIÇÃO DE QUALIDADE EM MÓVEIS ODONTOLÓGICOS



SORRIR SÓ FAZ BEM!

Parabéns aos profissionais que tornam os sorrisos mais belos! Feliz Dia do Dentista !

Haydee Ribeirão Preto  
Rua Cavaleiro Torquato  
Rizzi, 1260 - Jardim Iraja  
fone (16) 3621 3244

Reinaldo Oliveira  
(16) 99961 2470  
[reinaldo@haydee.com.br](mailto:reinaldo@haydee.com.br)



RESHAPE  
the FUTURE with a  
SMILE.



VENHA CONHECER  
NOSSA FILIAL DE  
RIBEIRÃO PRETO!

Interdental  
Rua Adolfo Mantovani, 232 - Jardim  
Califórnia, Ribeirão Preto - SP, 14026-180  
16 99759-1433 | 16 99739-9048

Horário de funcionamento  
8h às 11h30 e 13h às 18h





25  
de Outubro  
dia do  
Dentista

Para aqueles que nos ajudam a  
construir sorrisos mais bonitos  
Nosso muito Obrigado!



# Mês do DENTISTA



**INTERDENTAL**  
the deseja um dia feliz!

CONSULTÓRIOS KAVO À PRONTA ENTREGA  
EXCLUSIVIDADE INTERDENTAL



**KULZER**  
MITSUBISHI CHEMICALS GROUP

## Dentes Classic®



## Dentes Premium®



**PALA®**

### Dentes Premium®

Dentes alemães produzidos com alta tecnologia  
Os Dentes Premium® são confeccionados na Alemanha com a exclusiva tecnologia INCOMP (injeção e compressão de camadas), garantindo maior resistência à fratura e desenhados através do método CAD/CAM, que garante dentes anatômicos e em pares idênticos, altamente estéticos.

### Dentes Classic®

Anteriores com 4 camadas e posteriores com opções de ângulo de cúspide de 28° ou 0°  
Os Dentes Classic® são confeccionados com a tecnologia INCOMP, de injeção e compressão de camadas, que evita a formação de bolhas e porosidades, promovendo maior resistência ao dente. Apresentando dentes anteriores com 4 camadas e posteriores com 2 camadas, Classic® ainda possui biocompatibilidade certificada e 4 anos de garantia contra desgaste excessivo e descoloração.

**INTERDENTAL**

Lhe deseja um dia feliz

R. Adolfo Mantovani, 232  
Jardim Califórnia, Ribeirão Preto – SP

(16) 2138-8087 | 2138-8088 | 2138-8090 | 2138-8091



**KULZER**  
MITSUI CHEMICALS GROUP

# Estaremos no 3º BLUE WEEK INTERDENTAL

Lhe deseja um dia feliz



**Prof. André Marcelo  
Peruchi Minto**

## DICAS PRÁTICAS SOBRE MOLDAGEM PARA A OBTENÇÃO DE TRABALHOS PROTÉTICOS DE SUCESSO

O curso abordará os princípios básicos de uma técnica de moldagem de qualidade, fundamental para a reprodução fiel das estruturas anatômica de interesse para a realização de um trabalho protético bem adaptado.

Serão apresentados casos clínicos que ilustrarão o conteúdo teórico.

**06/11**  
QUARTA-FEIRA

HORÁRIO:  
**08h00  
às 11h30**



**Tatiana Assis**  
Supervisora de Vendas e Projeto Digital  
para a Kulzer Brasil

## VANTAGENS DA IMPRESSÃO 3D NA ODONTOLOGIA ATUAL

Apresentação pautada na nova tecnologia de impressão 3D na Odontologia atual e as possibilidades de otimização do fluxo de trabalho na produção laboratorial, benefícios da incorporação da tecnologia no dia-a-dia, além da apresentação prática, com a impressão de trabalhos realizados com a impressora cara Print 4.0.

Convidamos os participantes a levarem seus arquivos salvos na extensão stl. para serem impressos no dia do curso.

**06/11**  
QUARTA-FEIRA

HORÁRIO:  
**14h00  
às 17h30**

**INTERDENTAL**

Lhe deseja um dia feliz

R. Adolfo Mantovani, 232  
Jardim Califórnia, Ribeirão Preto – SP

(16) 2138-8087 | 2138-8088 | 2138-8090 | 2138-8091

# DOIS DIAS COM

*Alberto Consolaro*

## Clínica Contemporânea

Avanços e Questionamentos na prática para todas as especialidades da Odontologia

### Temas que serão abordados:

- **Reabsorção Cervical Externa e Interna:** como diferenciar e tratamento distinto!
- **Reabsorção Dentária por Substituição:** é muito frequente é como tratá-la ?
- **Biomateriais e enxertos:** os cuidados com as doações de sangue e implicações!
- **Pacientes com alterações sistêmicas:** cuidados para atuar nos tratamentos endodônticos e outros!
- **O osso remodela e reformata sempre!** Como aproveitar se disto nos tratamentos com mini-implantes e mini-placas !
- **Necrose pulpar asséptica e Metamorfose Cálcica da Polpa:** quando ocorre e qual sua causa verdadeira e tratamento!?

**Público alvo:** Ortodontista, Endodontista, Implantodontista, Radiologistas, Odontopediatra e Clínico geral.

**Dias:** 24 e 25 de Outubro de 2019

**Local:** Anfiteatro da Interdental  
Rua Adolfo Mantovani n. 232  
Jardim Califórnia - Ribeirão Preto/SP  
(ao lado da FAAP)

**Investimento:**

R\$ 440,00 3º lote ate 10 de outubro  
R\$ 480,00

**Informações e Inscrições:**

[www.ortogotardo.com.br/curso-clinica-contemporanea](http://www.ortogotardo.com.br/curso-clinica-contemporanea)

**WhatsApp:** (16) 99643.3173



Realização:

